

# PRESENTAZIONE RETI



**Reti**  
*Società Benefit*

Connecting technology,  
people and ideas

# Financial Highlights 1st half 2023

## Financial Key indicators



**VALORE  
PRODUZIONE**

**15,4 MLN**

*In continua  
crescita*



**EBITDA  
MARGIN**

**11 %**

*In crescita*



**PFN**

**4,3 MLN**

*Trend in continua  
decrescita*

**Reti**  
*Società Benefit*

**DIVIDENDI  
€/AZIONE**

**0,052**

**Reti**  
*Società Benefit*

# RETI SPA



TRA I PRINCIPALI  
PLAYER ITALIANI NELL'IT  
CONSULTING

- RETI, Società Benefit e B-Corp, è tra i principali player italiani nel settore dell'IT Consulting, specializzata nei servizi di System Integration, supporta Mid & Large Corporate nella trasformazione digitale per competere in scenari sempre più globali.



AMPIA GAMMA DI SERVIZI  
ED ELEVATE COMPETENZE  
NELLE KET

- RETI offre servizi di IT Solutions, Business Consulting e Managed Service Provider realizzati attraverso le principali Key Enabling Technologies (KET): Cyber Security, Big Data & Analytics e AI, IoT, Cloud.
- Quasi 400 professionisti altamente qualificati impiegati con CCNL commercio.



CAMPUS DI PROPRIETÀ  
COME ASSET STRATEGICO

- Costante attività di Innovazione, Formazione e scouting tecnologico che si concretizza nel «Campus», il laboratorio interno di 20.000 mq diviso in 6 Centri di competenza, asset strategico che permette alla Società di essere altamente competitiva, proponendo soluzioni innovative sul mercato dell'IT Consulting.



CONSOLIDATO PORTAFOGLIO  
CLIENTI E PARTNERSHIP DI  
LUNGA DURATA

- Oltre 100 clienti altamente fidelizzati Mid & Large enterprise principalmente operanti nei settori «IT spending» quali BFSI, IT, Telco e Manufacturing.
- Consolidate partnership di lunga durata con i principali IT Vendor internazionali (Microsoft – golden partnership, Apple, Cisco, Oracle, ecc.).

# CAMPUS: Linee di Business e Centri di Competenza

Con i 6 centri di competenza dell'innovazione IT, RETI studia soluzioni che permettono di **guidare i propri clienti** nella **Digital Transformation** del business. I centri si caratterizzano per una **trasversalità e complementarità tra le diverse attività** della Società grazie alle tecnologie abilitanti (KET)



# Partnership con i principali operatori del mondo IT

L'elevata professionalità di RETI è riconosciuta anche dai maggiori player del mondo IT con i quali la Società vanta partnership di alto livello da diversi anni

 Microsoft  
Solutions Partner

Data & AI  
Azure

 Microsoft  
Solutions Partner

Modern Work

 Microsoft  
Solutions Partner

Security

 Microsoft  
Solutions Partner

Infrastructure  
Azure

 Microsoft  
Solutions Partner

Digital & App Innovation  
Azure

 **Dell Technologies**  
GOLD PARTNER

 **TeamSystem**  
System Integrator

 expert.ai

 **Sophos**  
Gold  
Partner

 **Red Hat**  
Business Partner

 **FORTINET**

 **Consultants  
Network**

 **CYBEROO**

 **ivanti**

 **WALLIX**  
CYBERSECURITY SIMPLIFIED

 citrix™

Partner  
Silver  
Solution Advisor

 **proofpoint.**  
Core Partner

 **exabeam**

 **ONE IDENTITY**  
by Quest  
Silver Partner

 **ATLASSIAN**

Gold  
Solution Partner

 **vmware**  
Partner  
Connect

 **CISCO**  
Partner

 **ICONICS**  
Make the Invisible Visible™

 **Qlik**  
Partner  
Authorized  
Solution Provider

classificato come  
RISERVATO

 **Clusit**

 **CONDECO**  
by eptura™

 **whatfix**

 **peplink**  
Certified Partner

# RETI PNRR

Il **Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza (PNRR)** rappresenta un'opportunità senza precedenti per l'Italia, sia nel campo dell'istruzione che dell'informatica. Questo ambizioso programma di investimenti pubblici è stato concepito per rilanciare l'economia del paese, promuovendo lo sviluppo sostenibile e l'innovazione in vari settori.

Nello specifico il piano prevede il potenziamento delle scuole attraverso l'innovazione tecnologica. L'istruzione è un pilastro fondamentale per il progresso di una società e il PNRR riconosce l'importanza di investire nelle scuole italiane. Grazie al finanziamento previsto dal piano, le istituzioni scolastiche avranno la possibilità di adottare nuove tecnologie e strumenti digitali per migliorare i processi di insegnamento e apprendimento. Questo significa che le scuole potranno implementare **laboratori informatici all'avanguardia**, **dotarsi di dispositivi mobili** per gli studenti e garantire una **connessione Internet veloce e stabile**.

**Reti S.p.A., ha sviluppato una gamma di «pacchetti» progettati specificamente per soddisfare le esigenze delle scuole nell'era digitale.**



# «Modello» Reti

Reti ottiene l'**eccellenza tecnologica** e gli alti livelli di **qualità** che gli vengono **riconosciuti dal mercato** grazie alla capacità di unire in maniera virtuosa e strutturata:

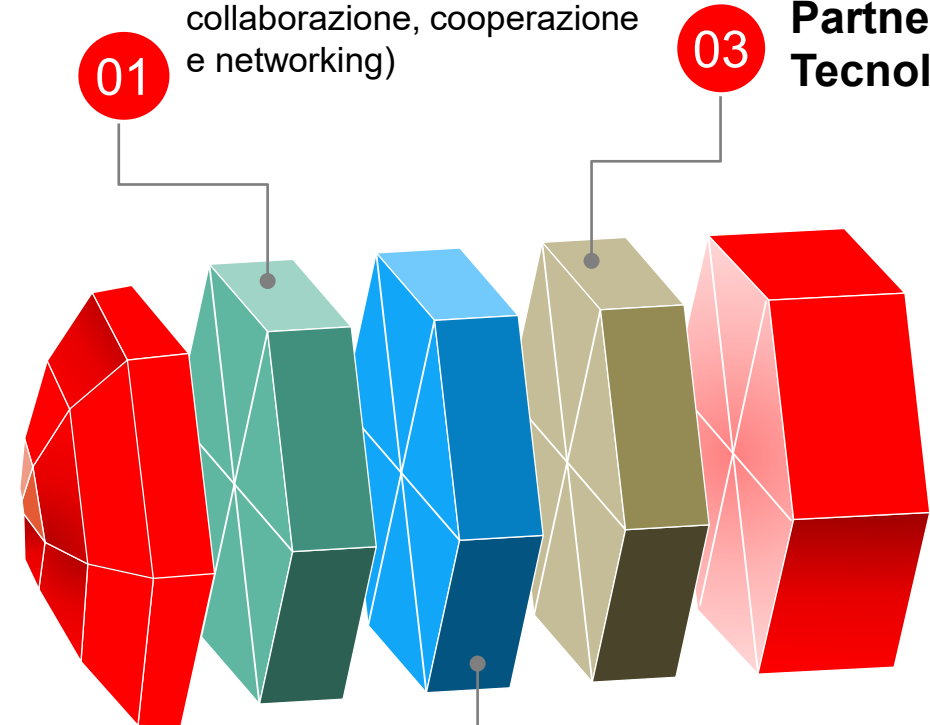
1. La scelta delle **tecnologie**
2. La **formazione** continua del personale
3. Il **Campus Tecnologico** dove nasce l'innovazione

**Reti**  
*Società Benefit*

## Campus Tecnologico

(ambienti e laboratori per la prototipazione, collaborazione, cooperazione e networking)

## Partnership Tecnologiche



**Our Model**

**Reti**  
*Società Benefit*

# Approccio ESG e B Corporation Certificata

Certificazione



Reti è la prima emittente italiana quotata ad avere ottenuto la prestigiosa certificazione: un traguardo importante per la Società che promuove l'innovazione IT sostenibile.

## BEST FOR THE WORLD™ IN AMBITO GOVERNANCE

I processi interni, le competenze ben delineate, la trasparenza dei flussi, il coinvolgimento del management e degli stakeholder sono alcuni degli elementi che hanno contraddistinto Reti nel panorama internazionale delle B Corp

### Reti continuerà inoltre:

- ad ampliare il proprio team di professionisti inserendo **nella seconda metà del 2023 nuovi NETworker** in ambito Cloud, Big Data, Artificial Intelligence e Cybersecurity.
- la promozione della parità di genere impegnandosi ad **aumentare la percentuale di donne presenti in azienda.**





# Strategia



## AMPLIAMENTO E POTENZIAMENTO DEL CAMPUS PER MANTENERE UN TIME-TO-MARKET COMPETITIVO

- Sviluppo del **Learning Provider proprietario (RETI Academy)** che offre seminari, laboratori per l'apprendimento e percorsi formativi esperienziali in ambito tecnico e manageriale
- Sviluppo dei **processi** legati alle fasi di prototipazione delle **soluzioni tecnologiche tailor made**
- **Ottimizzazione** dei processi inerenti gli **stress test**, il **collaudo** e la delivery delle soluzioni implementate
- Ampliamento di **nuovi laboratori** e sviluppo di **ambienti ecosostenibili** e flessibili che rispondano sempre più velocemente alle rapidissime mutazioni del modo di lavorare
- Creazione di un **network** che favorisca la collaborazione e cooperazione di tutti gli **stakeholder** dell'ecosistema RETI: **dipendenti, partner, clienti e territorio**

## INVESTIMENTI NEL PERSONALE (RECRUITING, RETENTION)

- Attività finalizzate al **recruiting** di personale specializzato nei **6 centri di competenza**. La **retention** del personale è strettamente collegata allo sviluppo di specifiche iniziative a carico della Società a beneficio dei dipendenti (formazione di carattere tecnico/manageriale, partecipazione a percorsi volti al raggiungimento di certificazioni internazionali, welfare aziendale, sistema retributivo premiante).

**M&A  
e Buyback**

## SVILUPPO STRATEGIE ESG

- **Aumentare** il proprio **impatto positivo sociale e culturale** (attività di formazione ed eventi divulgativi) e nei confronti **dei clienti** creando prodotti e servizi innovativi e sostenibili
- **Favorire** lo sviluppo professionale e personale nel rispetto del **work life balance** creando un ambiente di lavoro idoneo ad alimentare lo sviluppo di competenze
- **Minimizzare** l'utilizzo di risorse e le **emissioni**

## SCOUTING DI NUOVE PARTNERSHIP STRATEGICHE

- **Scouting** di nuove **partnership strategiche** con i **principali player del settore IT** con l'obiettivo di individuare e applicare nuove soluzioni tecnologiche, al fine di garantire un'offerta sempre all'avanguardia

## POTENZIAMENTO FORZA VENDITA INTERNA

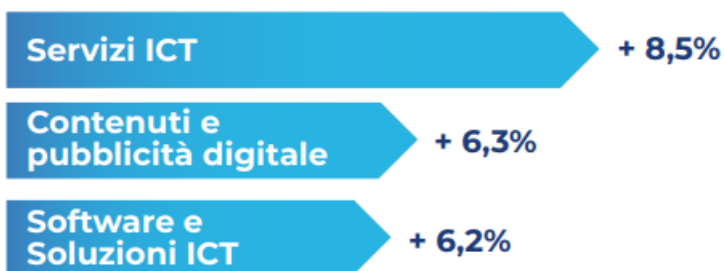
- Introduzione di nuove figure dedicate all'esclusiva **attività di Sales**, che affiancheranno le attuali risorse tecniche già coinvolte nelle attività di vendita, attraverso l'adozione di nuove modalità di proposizione dell'offerta.

# Il mercato digitale: quadro generale

Valore del mercato digitale in Italia nel 2022:



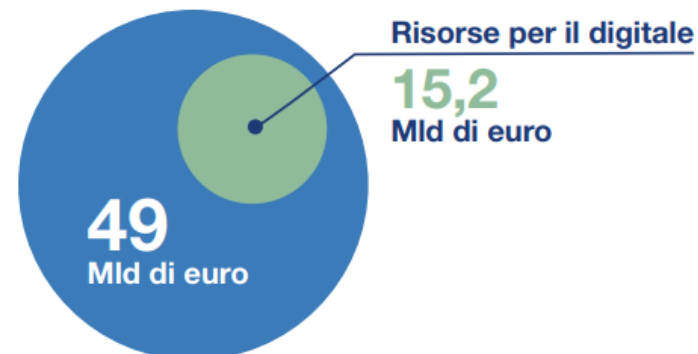
Settori che hanno registrato la crescita maggiore:



Stima della crescita media annua del mercato digitale nel periodo 2022-2026:



Risorse stanziare dal PNRR:



Tra il 2022 e il 2026, aziende e istituzioni investiranno principalmente nei seguenti **Digital Enabler** e **Transformer**:



Cloud Computing



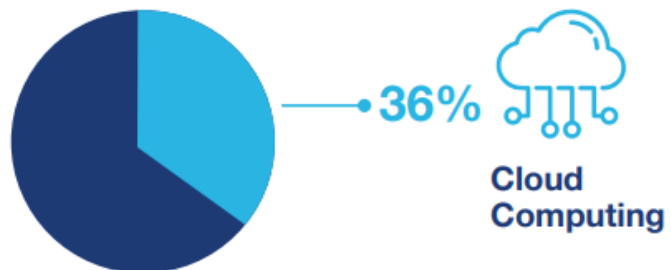
Cybersecurity



Big Data Management

# Il mercato digitale: tecnologie

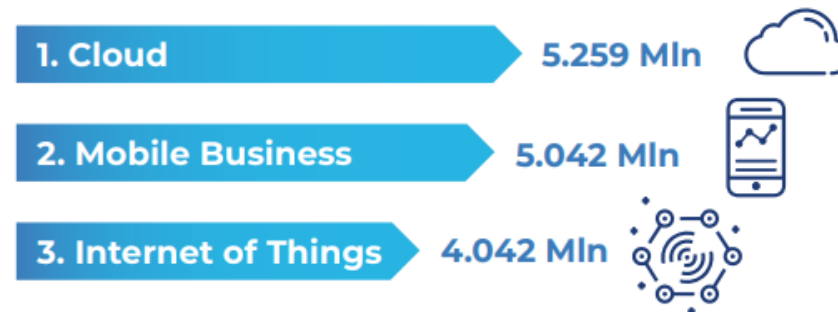
## Mercato dei Servizi ICT:



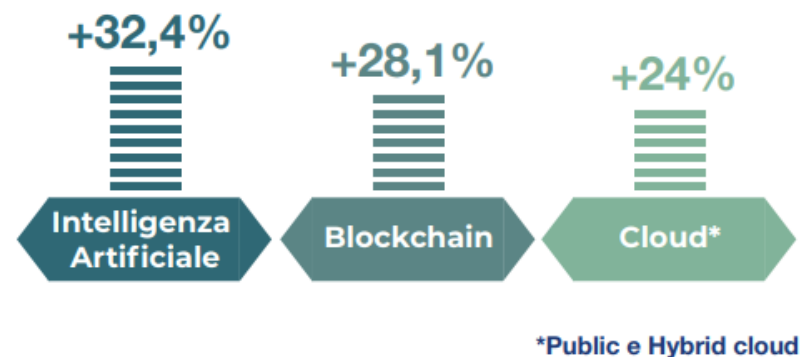
## Benefici del Cloud Computing:

- 1 Facilita la scalabilità delle risorse
- 2 Riduce l'obsolescenza tecnologica
- 3 È più sicuro dell'on-premise

## Valore assoluto mercato Digital Enabler:



## Crescita nel 2022 dei Digital Enabler:



## Servizi TLC:



# Business Key Facts

**ASSICURAZIONE**  
Nuovo motore di calcolo

IT SOLUTIONS

**Sviluppo Software**

*Il progetto realizzato da Reti semplifica e rende più efficiente l'operato del Risk Officer dell'azienda cliente e sostituisce interamente il sistema precedente integrandosi nella piattaforma di gestione dei motori di calcolo e di data quality anch'essa sviluppata da Reti. La nuova soluzione ha lo scopo di migliorare in modo significativo le performance dell'algoritmo di calcolo e l'eliminazione del lock-in di prodotto garantendo modularità e facilità nella produzione dei risultati.*

**2023**

**Davines**

IT SOLUTIONS

**Sviluppo Software**

*Implementazione in cloud della soluzione Atlassian Jira Software, suite innovativa che risponde alle necessità di pianificazione, tracking e gestione dei progetti espresse dall'azienda cliente. Le competenze di Reti sono un contributo indispensabile per l'adozione della piattaforma che aiuterà a migliorare le attività di circa duecento risorse dell'azienda, favorendo la gestione del lavoro e l'interazione tra i diversi team, rendendo di conseguenza più efficienti i processi e contribuendo dunque alla sostenibilità dell'azienda.*

**2023**

**AMPLIFON**

IT SOLUTIONS

**Infrastructure**

*Reti supporta Amplifon Italia per implementare la connettività del nuovo headquarter all'interno del business district Symbiosis a Milano. In particolare è stata implementata la connettività per tutti gli utenti dell'headquarter di Amplifon Italia, attraverso l'analisi e il design degli ambienti di telecomunicazione, la relativa realizzazione e il coordinamento dei fornitori e degli stakeholder coinvolti. Inoltre, Reti ha contribuito al progetto di rinnovo dell'infrastruttura Telco nel magazzino di Amplifon Italia ad Assago.*

**2023**

**AUTOMOTIVE**

IT SOLUTIONS

**Infrastructure**

*Reti supporta un'azienda leader nel settore delle componenti automobilistiche con le attività di assistenza sistemistica.*

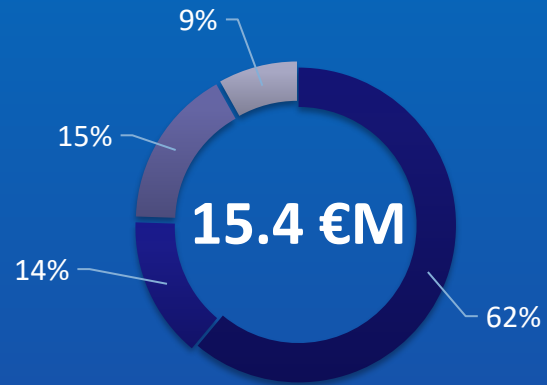
*I professionisti di Reti, grazie alle proprie competenze e know-how, hanno lavorato con l'obiettivo di contribuire a gestire e mantenere in modo efficiente la piattaforma di lavoro digitale messa a disposizione degli utenti.*

*Le attività riguardano sia le operazioni quotidiane necessarie al corretto funzionamento dell'ambiente sia eventuali nuove implementazioni.*

**2023**

# Breakdown ricavi 1H2023

## LINEA DI BUSINESS



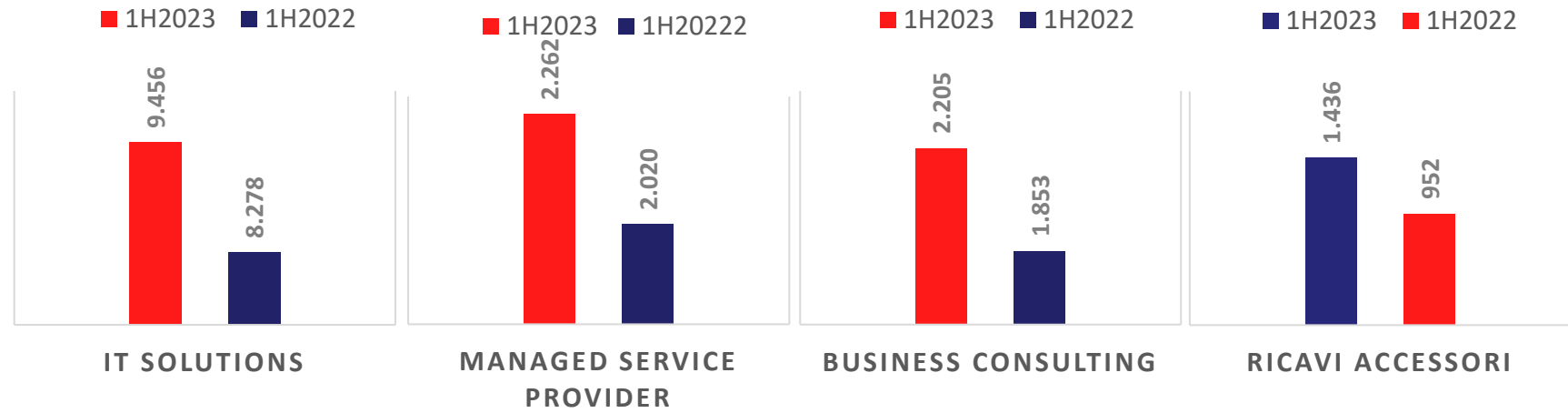
■ IT Solutions      ■ Business Consulting  
■ Managed Service Provider      ■ Other Revenue

## INDUSTRY



■ BFSI    ■ IT    ■ Telco    ■ Manufacturing    ■ Other

Fonte: Elaborazioni del Management su dati societari



Industry	Euro'000	1H2023	Inc. %	1H2022	Inc. %
	BFSI		7.993	52%	7.456
IT		3.193	21%	2.358	18%
Telco		960	6%	709	6%
Manufacturing		1.460	10%	1.229	9%
Other		1.753	11%	1.351	10%
<b>Ricavi delle vendite e delle prestazioni</b>		<b>15.359</b>	<b>100%</b>	<b>13.103</b>	<b>100%</b>

# Conto Economico 1H2023

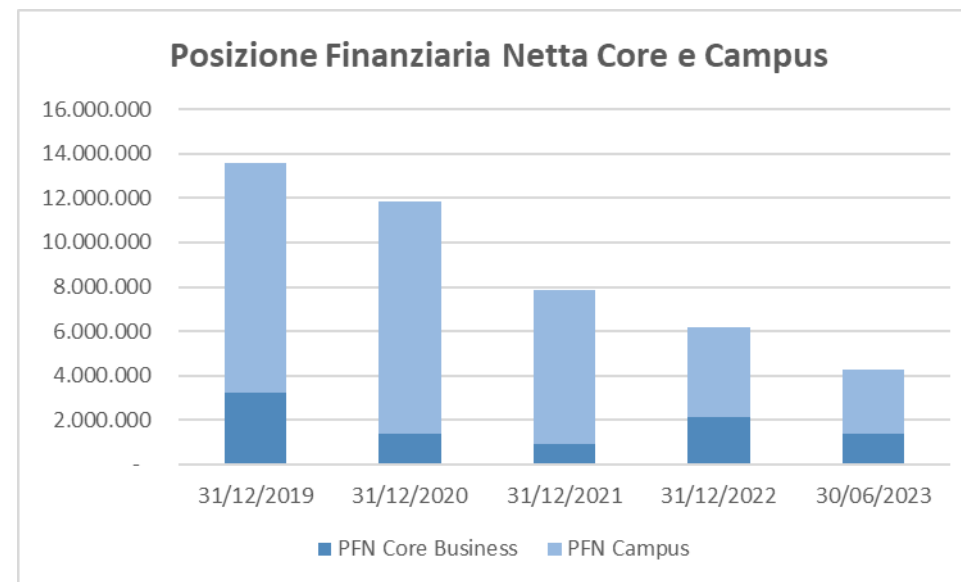
Conto Economico	30/06/2023	30/06/2022
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	15.359.105	13.103.499
Incremento di immobilizzazioni per lavori interni	19.589	7.017
<b>Valore della produzione</b>	<b>15.378.694</b>	<b>13.110.515</b>
Costi per materie prime e merci	(880.586)	(600.500)
Costi per servizi	(2.617.492)	(2.043.883)
Costi per godimento beni di terzi	(270.900)	(226.302)
Valore aggiunto aziendale	11.609.717	10.239.830
Costi per il personale	(9.913.800)	(8.830.854)
<b>Margine operativo lordo (EBITDA)</b>	<b>1.695.917</b>	<b>1.408.976</b>
<i>Margine operativo lordo (EBITDA)%</i>	<i>11,03%</i>	<i>10,75%</i>
Amm.to immobilizzazioni immateriali	(121.337)	(121.208)
Amm.to immobilizzazioni materiali	(457.061)	(472.421)
Accantonamenti e svalutazioni	(39.990)	-
<b>Risultato operativo (EBIT)</b>	<b>1.077.529</b>	<b>815.347</b>
Proventi/(Oneri) finanziari	(106.538)	(82.927)
Risultato area finanziaria	(106.538)	(82.927)
Altri ricavi e proventi	113.325	104.416
Oneri diversi di gestione	(126.757)	(124.222)
Risultato area accessoria	(13.432)	(19.806)
<b>Risultato ante-imposte (EBT)</b>	<b>957.559</b>	<b>712.614</b>
Imposte d'esercizio	(299.827)	(228.757)
<b>Risultato netto di esercizio</b>	<b>657.732</b>	<b>483.857</b>

- I ricavi, pari a **13,4€M**, sono in crescita del 17% rispetto al periodo precedente. La crescita è stata trainata dalla linea IT Solutions che si conferma la principale linea di Business di Reti, con un'incidenza del 62% sui ricavi complessivi in crescita del 14% rispetto al primo semestre 2022.
- L'incremento del valore della produzione è imputabile al consolidamento delle attività presso i clienti storici e all'ampliamento del portafoglio clienti a livello nazionale e internazionale.
- Il valore aggiunto aziendale al 30 giugno 2023, pari a **11,6 €M**, risulta essere superiore rispetto a quello del periodo dell'esercizio precedente con una incidenza pari al 75% sul valore della produzione.
- Il costo del personale risulta in crescita del 12% rispetto al valore del precedente periodo a fronte delle nuove assunzioni effettuate anche grazie a una riduzione del turnover negativo del personale.
- Gli ammortamenti ammontano a **0,6 €M** in linea rispetto al periodo precedente.
- L'Ebit chiude con un risultato pari a **1 €M** in crescita rispetto al 30 giugno 2022.
- L'Utile netto di periodo pari a **0,7 €M** è in crescita rispetto al periodo precedente.

# Stato patrimoniale riclassificato 1H2023

Stato Patrimoniale	30/06/2023	31/12/2022
Immobilizzazioni immateriali	410.149	511.897
immobilizzazioni materiali	20.823.643	20.525.972
Immobilizzazioni finanziarie	221.039	220.295
<b>Attivo fisso</b>	<b>21.454.831</b>	<b>21.258.164</b>
Crediti commerciali	7.696.551	10.042.373
Debiti commerciali	(1.403.255)	(1.471.503)
Acconti	-	-
<b>Capitale circolante commerciale</b>	<b>6.293.296</b>	<b>8.570.870</b>
Crediti tributari	56.553	30.469
Crediti verso altri	62.165	40.209
Ratei e risconti attivi	411.444	399.672
<b>Altre attività</b>	<b>530.162</b>	<b>470.349</b>
Debiti tributari	(1.330.929)	(737.958)
Debiti previdenziali	(1.167.769)	(1.065.990)
Debiti diversi	(2.376.275)	(2.336.908)
Ratei e risconti passivi	(6.704.289)	(7.728.198)
<b>Altre passività</b>	<b>(11.579.263)</b>	<b>(11.869.053)</b>
<b>Capitale circolante netto</b>	<b>(4.755.804)</b>	<b>(2.827.835)</b>
<b>Capitale investito lordo</b>	<b>16.699.027</b>	<b>18.430.329</b>
Fondo TFR	(4.350.221)	(4.110.348)
Fondo rischi ed oneri	-	-
<b>Capitale investito netto</b>	<b>12.348.806</b>	<b>14.319.981</b>
Debiti verso altri finanziatori	-	-
Debiti verso banche a medio-lungo termine	(1.408.868)	(2.080.232)
Debiti verso banche a breve termine	(4.871.947)	(6.469.091)
Totale debiti finanziari	(6.280.816)	(8.549.323)
Disponibilità liquide	1.118.168	1.512.481
Attività finanziarie non immobilizzate	871.452	828.328
<b>Posizione Finanziaria Netta</b>	<b>(4.291.195)</b>	<b>(6.208.514)</b>
Patrimonio Netto	(8.057.611)	(8.111.468)
Totale Fonti e PN	(12.348.806)	(14.319.981)

- La Società si caratterizza per investimenti orientati allo sviluppo e alla creazione di valore attraverso la continua implementazione del **Campus tecnologico**, il cui sviluppo è riflesso nelle immobilizzazioni materiali.
- La voce **Altre Attività / (Passività)** accoglie categorie residuali quali i debiti verso dipendenti per retribuzioni e per oneri previdenziali, crediti e debiti di natura tributaria oltre ai ratei/risconti attivi e passivi.
- La Posizione Finanziaria Netta è pari a **4,3 €M**, in miglioramento rispetto a **6,2 €M** al 31 dicembre 2022 per effetto di una miglior gestione dei flussi di cassa provenienti dalla gestione operativa positiva.
- Al 30 giugno 2023, il **patrimonio netto** di Reti ammonta a **8 €M**.



# IR Team

## Reti

**Bruno Paneghini**  
IR Manager  
ir@reti.it