

PRESENTAZIONE RETI



Reti
Società Benefit

Connecting technology,
people and ideas

Financial Highlights 1st half 2023

Financial Key indicators



**VALORE
PRODUZIONE**

15,4 MLN

*In continua
crescita*



**EBITDA
MARGIN**

11 %

In crescita



PFN

4,3 MLN

*Trend in continua
decrecita*

Reti
Società Benefit

**DIVIDENDI
€/AZIONE**

0,052

Reti
Società Benefit

RETI SPA



TRA I PRINCIPALI
PLAYER ITALIANI NELL'IT
CONSULTING

- RETI, Società Benefit e B-Corp, è tra i principali player italiani nel settore dell'IT Consulting, specializzata nei servizi di System Integration, supporta Mid & Large Corporate nella trasformazione digitale per competere in scenari sempre più globali.



AMPIA GAMMA DI SERVIZI
ED ELEVATE COMPETENZE
NELLE KET

- RETI offre servizi di IT Solutions, Business Consulting e Managed Service Provider realizzati attraverso le principali Key Enabling Technologies (KET): Cyber Security, Big Data & Analytics e AI, IoT, Cloud.
- Quasi 400 professionisti altamente qualificati impiegati con CCNL commercio.



CAMPUS DI PROPRIETÀ
COME ASSET STRATEGICO

- Costante attività di Innovazione, Formazione e scouting tecnologico che si concretizza nel «Campus», il laboratorio interno di 20.000 mq diviso in 6 Centri di competenza, asset strategico che permette alla Società di essere altamente competitiva, proponendo soluzioni innovative sul mercato dell'IT Consulting.



CONSOLIDATO PORTAFOGLIO
CLIENTI E PARTNERSHIP DI
LUNGA DURATA

- Oltre 100 clienti altamente fidelizzati Mid & Large enterprise principalmente operanti nei settori «IT spending» quali BFSI, IT, Telco e Manufacturing.
- Consolidate partnership di lunga durata con i principali IT Vendor internazionali (Microsoft – golden partnership, Apple, Cisco, Oracle, ecc.).

CAMPUS: Linee di Business e Centri di Competenza

Con i 6 centri di competenza dell'innovazione IT, RETI studia soluzioni che permettono di **guidare i propri clienti** nella **Digital Transformation** del business. I centri si caratterizzano per una **trasversalità e complementarità tra le diverse attività** della Società grazie alle tecnologie abilitanti (KET)



Partnership con i principali operatori del mondo IT

L'elevata professionalità di RETI è riconosciuta anche dai maggiori player del mondo IT con i quali la Società vanta partnership di alto livello da diversi anni

 Microsoft
Solutions Partner

Data & AI
Azure

 Microsoft
Solutions Partner

Modern Work

 Microsoft
Solutions Partner

Security

 Microsoft
Solutions Partner

Infrastructure
Azure

 Microsoft
Solutions Partner

Digital & App Innovation
Azure

 Dell Technologies
GOLD PARTNER

 TeamSystem
System Integrator

 expert.ai

 Sophos
Gold
Partner

 Red Hat
Business Partner

 FORTINET®

 Consultants
Network

 CYBEROO

 ivanti

 WALLIX
CYBERSECURITY SIMPLIFIED

 citrix™

Partner
Silver
Solution Advisor

 proofpoint.
Core Partner

 exabeam

 ONE IDENTITY
by Quest
Silver Partner

 ATlassian

Gold
Solution Partner

 vmware®
Partner
Connect

 CISCO
Partner

 ICONICS
Make the Invisible Visible™

 Qlik®
Partner
Authorized
Solution Provider

classificato come
RISERVATO

 Clusit

 CONDECO
by eptura™

 whatfix

 peplink
Certified Partner

RETI PNRR

Il **Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza (PNRR)** rappresenta un'opportunità senza precedenti per l'Italia, sia nel campo dell'istruzione che dell'informatica. Questo ambizioso programma di investimenti pubblici è stato concepito per rilanciare l'economia del paese, promuovendo lo sviluppo sostenibile e l'innovazione in vari settori.

Nello specifico il piano prevede il potenziamento delle scuole attraverso l'innovazione tecnologica. L'istruzione è un pilastro fondamentale per il progresso di una società e il PNRR riconosce l'importanza di investire nelle scuole italiane. Grazie al finanziamento previsto dal piano, le istituzioni scolastiche avranno la possibilità di adottare nuove tecnologie e strumenti digitali per migliorare i processi di insegnamento e apprendimento. Questo significa che le scuole potranno implementare **laboratori informatici all'avanguardia**, **dotarsi di dispositivi mobili** per gli studenti e garantire una **connessione Internet veloce e stabile**.

Reti S.p.A., ha sviluppato una gamma di «pacchetti» progettati specificamente per soddisfare le esigenze delle scuole nell'era digitale.



«Modello» Reti

Reti ottiene l'**eccellenza tecnologica** e gli alti livelli di **qualità** che gli vengono **riconosciuti dal mercato** grazie alla capacità di unire in maniera virtuosa e strutturata:

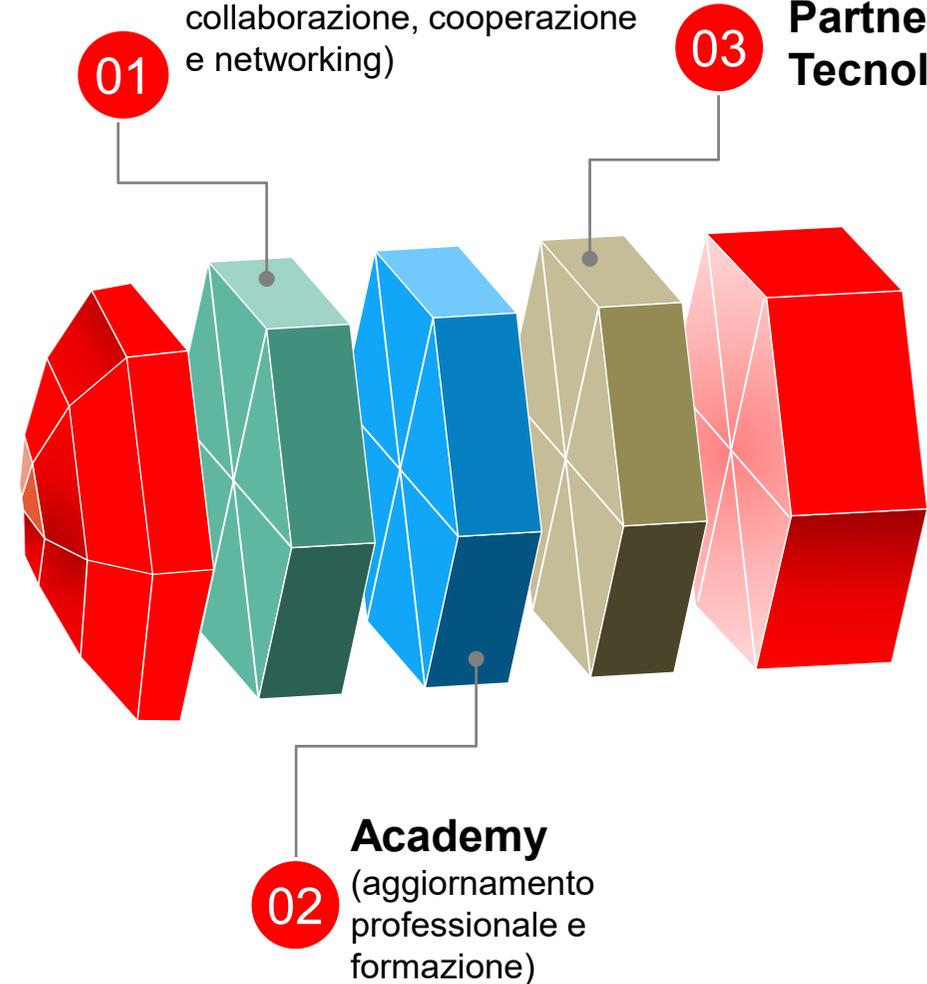
1. La scelta delle **tecnologie**
2. La **formazione** continua del personale
3. Il **Campus Tecnologico** dove nasce l'innovazione

Reti
Società Benefit

Campus Tecnologico

(ambienti e laboratori per la prototipazione, collaborazione, cooperazione e networking)

Partnership Tecnologiche



Our Model

Reti
Società Benefit

Approccio ESG e B Corporation Certificata

Certificazione



Reti è la prima emittente italiana quotata ad avere ottenuto la prestigiosa certificazione: un traguardo importante per la Società che promuove l'innovazione IT sostenibile.

BEST FOR THE WORLD™ IN AMBITO GOVERNANCE

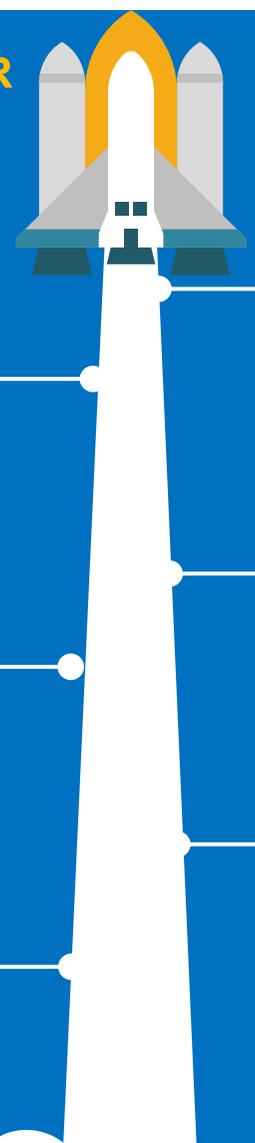
I processi interni, le competenze ben delineate, la trasparenza dei flussi, il coinvolgimento del management e degli stakeholder sono alcuni degli elementi che hanno contraddistinto Reti nel panorama internazionale delle B Corp

Reti continuerà inoltre:

- ad ampliare il proprio team di professionisti inserendo **nella seconda metà del 2023 nuovi NETworker** in ambito Cloud, Big Data, Artificial Intelligence e Cybersecurity.
- la promozione della parità di genere impegnandosi ad **aumentare la percentuale di donne presenti in azienda.**



Strategia



AMPLIAMENTO E POTENZIAMENTO DEL CAMPUS PER MANTENERE UN TIME-TO-MARKET COMPETITIVO

- Sviluppo del **Learning Provider proprietario (RETI Academy)** che offre seminari, laboratori per l'apprendimento e percorsi formativi esperienziali in ambito tecnico e manageriale
- Sviluppo dei **processi** legati alle fasi di prototipazione delle **soluzioni tecnologiche tailor made**
- **Ottimizzazione** dei processi inerenti gli **stress test**, il **collaudo** e la delivery delle soluzioni implementate
- Ampliamento di **nuovi laboratori** e sviluppo di **ambienti ecosostenibili** e flessibili che rispondano sempre più velocemente alle rapidissime mutazioni del modo di lavorare
- Creazione di un **network** che favorisca la collaborazione e cooperazione di tutti gli **stakeholder** dell'ecosistema RETI: **dipendenti, partner, clienti e territorio**

INVESTIMENTI NEL PERSONALE (RECRUITING, RETENTION)

- Attività finalizzate al **recruiting** di personale specializzato nei **6 centri di competenza**. La **retention** del personale è strettamente collegata allo sviluppo di specifiche iniziative a carico della Società a beneficio dei dipendenti (formazione di carattere tecnico/manageriale, partecipazione a percorsi volti al raggiungimento di certificazioni internazionali, welfare aziendale, sistema retributivo premiante).

**M&A
e Buyback**

SVILUPPO STRATEGIE ESG

- **Aumentare** il proprio **impatto positivo sociale e culturale** (attività di formazione ed eventi divulgativi) e nei confronti **dei clienti** creando prodotti e servizi innovativi e sostenibili
- **Favorire** lo sviluppo professionale e personale nel rispetto del **work life balance** creando un ambiente di lavoro idoneo ad alimentare lo sviluppo di competenze
- **Minimizzare** l'utilizzo di risorse e le **emissioni**

SCOUTING DI NUOVE PARTNERSHIP STRATEGICHE

- **Scouting** di nuove **partnership strategiche** con i **principali player del settore IT** con l'obiettivo di individuare e applicare nuove soluzioni tecnologiche, al fine di garantire un'offerta sempre all'avanguardia

POTENZIAMENTO FORZA VENDITA INTERNA

- Introduzione di nuove figure dedicate all'esclusiva **attività di Sales**, che affiancheranno le attuali risorse tecniche già coinvolte nelle attività di vendita, attraverso l'adozione di nuove modalità di proposizione dell'offerta.

Il mercato digitale: quadro generale

Valore del mercato digitale in Italia nel 2022:



Settori che hanno registrato la crescita maggiore:



Stima della crescita media annua del mercato digitale nel periodo 2022-2026:



Risorse stanziare dal PNRR:



Tra il 2022 e il 2026, aziende e istituzioni investiranno principalmente nei seguenti **Digital Enabler** e **Transformer**:



Cloud Computing



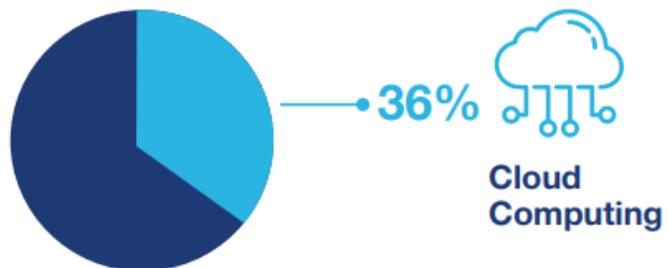
Cybersecurity



Big Data Management

Il mercato digitale: tecnologie

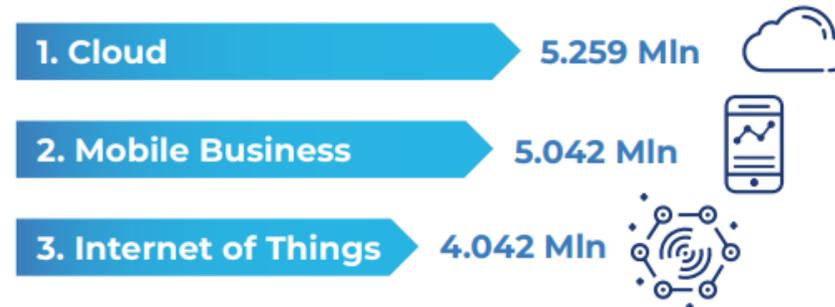
Mercato dei Servizi ICT:



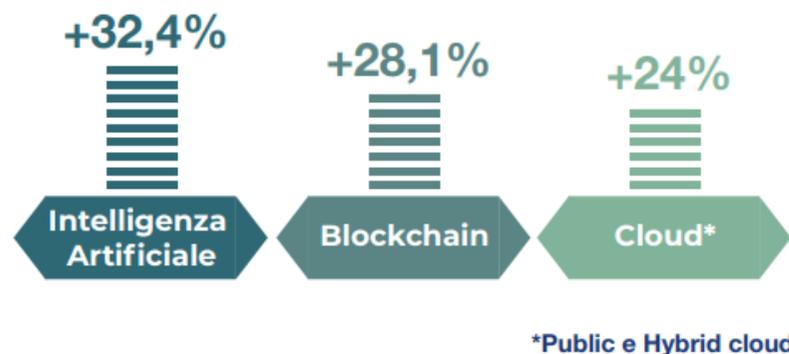
Benefici del Cloud Computing:

- 1 Facilita la scalabilità delle risorse
- 2 Riduce l'obsolescenza tecnologica
- 3 È più sicuro dell'on-premise

Valore assoluto mercato Digital Enabler:



Crescita nel 2022 dei Digital Enabler:



Servizi TLC:



Business Key Facts

ASSICURAZIONE
Nuovo motore di calcolo

IT SOLUTIONS

Sviluppo Software

Il progetto realizzato da Reti semplifica e rende più efficiente l'operato del Risk Officer dell'azienda cliente e sostituisce interamente il sistema precedente integrandosi nella piattaforma di gestione dei motori di calcolo e di data quality anch'essa sviluppata da Reti. La nuova soluzione ha lo scopo di migliorare in modo significativo le performance dell'algoritmo di calcolo e l'eliminazione del lock-in di prodotto garantendo modularità e facilità nella produzione dei risultati.

2023

Davines

IT SOLUTIONS

Sviluppo Software

Implementazione in cloud della soluzione Atlassian Jira Software, suite innovativa che risponde alle necessità di pianificazione, tracking e gestione dei progetti espresse dall'azienda cliente. Le competenze di Reti sono un contributo indispensabile per l'adozione della piattaforma che aiuterà a migliorare le attività di circa duecento risorse dell'azienda, favorendo la gestione del lavoro e l'interazione tra i diversi team, rendendo di conseguenza più efficienti i processi e contribuendo dunque alla sostenibilità dell'azienda.

2023

AMPLIFON

IT SOLUTIONS

Infrastruttura

Reti supporta Amplifon Italia per implementare la connettività del nuovo headquarter all'interno del business district Symbiosis a Milano. In particolare è stata implementata la connettività per tutti gli utenti dell'headquarter di Amplifon Italia, attraverso l'analisi e il design degli ambienti di telecomunicazione, la relativa realizzazione e il coordinamento dei fornitori e degli stakeholder coinvolti. Inoltre, Reti ha contribuito al progetto di rinnovo dell'infrastruttura Telco nel magazzino di Amplifon Italia ad Assago.

2023

AUTOMOTIVE

IT SOLUTIONS

Infrastruttura

Reti supporta un'azienda leader nel settore delle componenti automobilistiche con le attività di assistenza sistemistica.

I professionisti di Reti, grazie alle proprie competenze e know-how, hanno lavorato con l'obiettivo di contribuire a gestire e mantenere in modo efficiente la piattaforma di lavoro digitale messa a disposizione degli utenti.

Le attività riguardano sia le operazioni quotidiane necessarie al corretto funzionamento dell'ambiente sia eventuali nuove implementazioni.

2023

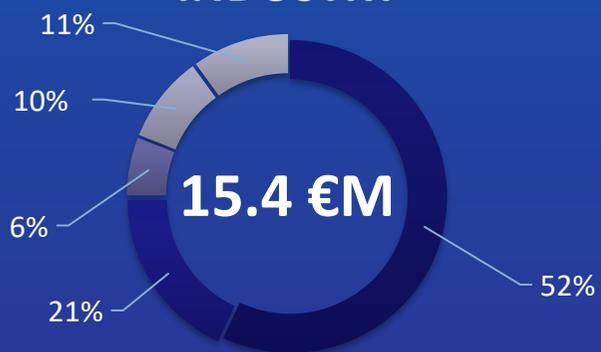
Breakdown ricavi 1H2023

LINEA DI BUSINESS



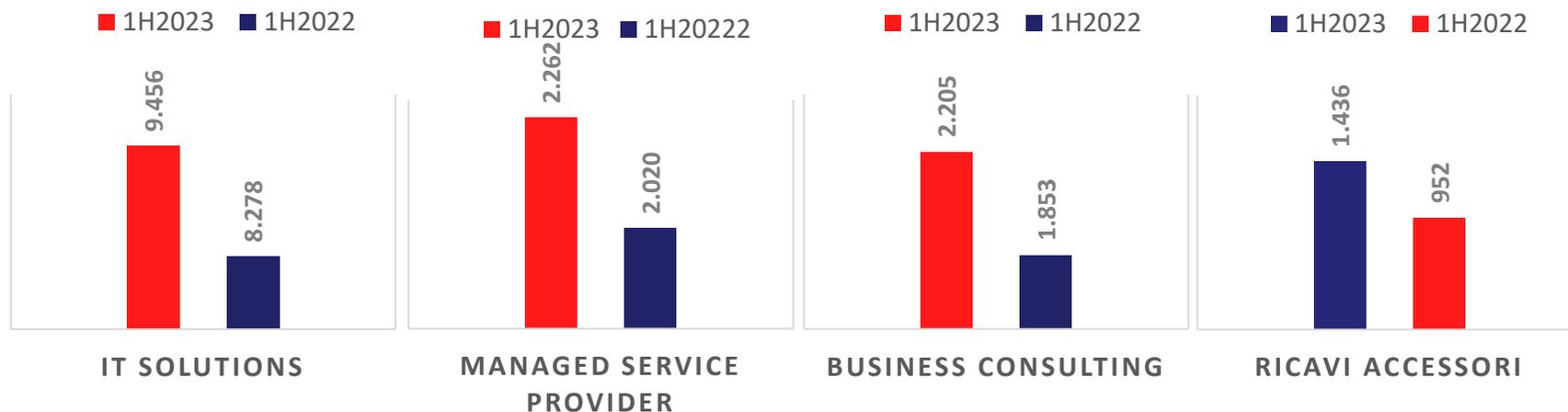
■ IT Solutions ■ Business Consulting
■ Managed Service Provider ■ Other Revenue

INDUSTRY



■ BFSI ■ IT ■ Telco ■ Manufacturing ■ Other

Fonte: Elaborazioni del Management su dati societari



Industry	Euro'000	1H2023	Inc. %	1H2022	Inc. %
	BFSI		7.993	52%	7.456
IT		3.193	21%	2.358	18%
Telco		960	6%	709	6%
Manufacturing		1.460	10%	1.229	9%
Other		1.753	11%	1.351	10%
Ricavi delle vendite e delle prestazioni		15.359	100%	13.103	100%

Conto Economico 1H2023

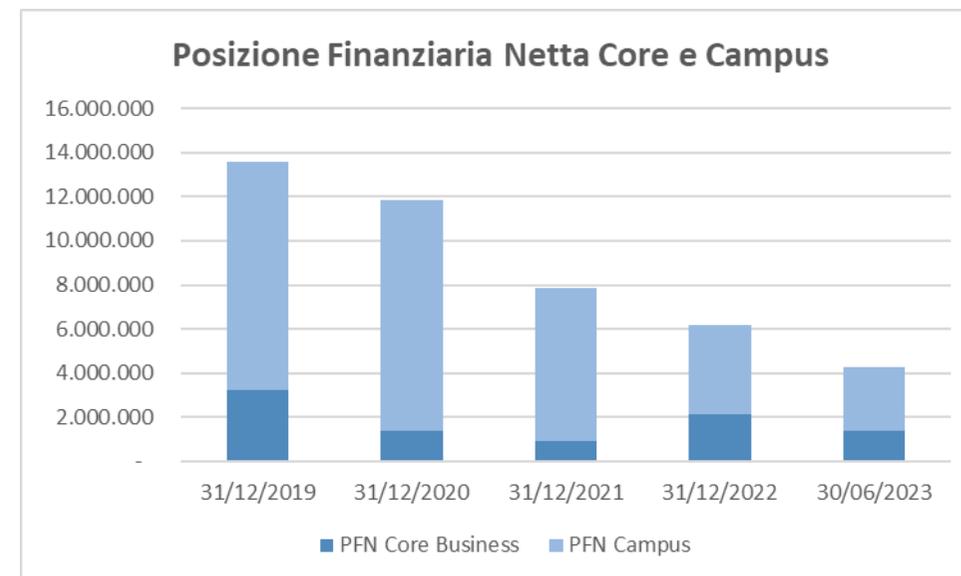
Conto Economico	30/06/2023	30/06/2022
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	15.359.105	13.103.499
Incremento di immobilizzazioni per lavori interni	19.589	7.017
Valore della produzione	15.378.694	13.110.515
Costi per materie prime e merci	(880.586)	(600.500)
Costi per servizi	(2.617.492)	(2.043.883)
Costi per godimento beni di terzi	(270.900)	(226.302)
Valore aggiunto aziendale	11.609.717	10.239.830
Costi per il personale	(9.913.800)	(8.830.854)
Margine operativo lordo (EBITDA)	1.695.917	1.408.976
<i>Margine operativo lordo (EBITDA)%</i>	<i>11,03%</i>	<i>10,75%</i>
Amm.to immobilizzazioni immateriali	(121.337)	(121.208)
Amm.to immobilizzazioni materiali	(457.061)	(472.421)
Accantonamenti e svalutazioni	(39.990)	-
Risultato operativo (EBIT)	1.077.529	815.347
Proventi/(Oneri) finanziari	(106.538)	(82.927)
Risultato area finanziaria	(106.538)	(82.927)
Altri ricavi e proventi	113.325	104.416
Oneri diversi di gestione	(126.757)	(124.222)
Risultato area accessoria	(13.432)	(19.806)
Risultato ante-imposte (EBT)	957.559	712.614
Imposte d'esercizio	(299.827)	(228.757)
Risultato netto di esercizio	657.732	483.857

- I ricavi, pari a **13,4€M**, sono in crescita del 17% rispetto al periodo precedente. La crescita è stata trainata dalla linea IT Solutions che si conferma la principale linea di Business di Reti, con un'incidenza del 62% sui ricavi complessivi in crescita del 14% rispetto al primo semestre 2022.
- L'incremento del valore della produzione è imputabile al consolidamento delle attività presso i clienti storici e all'ampliamento del portafoglio clienti a livello nazionale e internazionale.
- Il valore aggiunto aziendale al 30 giugno 2023, pari a **11,6 €M**, risulta essere superiore rispetto a quello del periodo dell'esercizio precedente con una incidenza pari al 75% sul valore della produzione.
- Il costo del personale risulta in crescita del 12% rispetto al valore del precedente periodo a fronte delle nuove assunzioni effettuate anche grazie a una riduzione del turnover negativo del personale.
- Gli ammortamenti ammontano a **0,6 €M** in linea rispetto al periodo precedente.
- L'Ebit chiude con un risultato pari a **1 €M** in crescita rispetto al 30 giugno 2022.
- L'Utile netto di periodo pari a **0,7 €M** è in crescita rispetto al periodo precedente.

Stato patrimoniale riclassificato 1H2023

Stato Patrimoniale	30/06/2023	31/12/2022
Immobilizzazioni immateriali	410.149	511.897
immobilizzazioni materiali	20.823.643	20.525.972
Immobilizzazioni finanziarie	221.039	220.295
Attivo fisso	21.454.831	21.258.164
Crediti commerciali	7.696.551	10.042.373
Debiti commerciali	(1.403.255)	(1.471.503)
Acconti	-	-
Capitale circolante commerciale	6.293.296	8.570.870
Crediti tributari	56.553	30.469
Crediti verso altri	62.165	40.209
Ratei e risconti attivi	411.444	399.672
Altre attività	530.162	470.349
Debiti tributari	(1.330.929)	(737.958)
Debiti previdenziali	(1.167.769)	(1.065.990)
Debiti diversi	(2.376.275)	(2.336.908)
Ratei e risconti passivi	(6.704.289)	(7.728.198)
Altre passività	(11.579.263)	(11.869.053)
Capitale circolante netto	(4.755.804)	(2.827.835)
Capitale investito lordo	16.699.027	18.430.329
Fondo TFR	(4.350.221)	(4.110.348)
Fondo rischi ed oneri	-	-
Capitale investito netto	12.348.806	14.319.981
Debiti verso altri finanziatori	-	-
Debiti verso banche a medio-lungo termine	(1.408.868)	(2.080.232)
Debiti verso banche a breve termine	(4.871.947)	(6.469.091)
Totale debiti finanziari	(6.280.816)	(8.549.323)
Disponibilità liquide	1.118.168	1.512.481
Attività finanziarie non immobilizzate	871.452	828.328
Posizione Finanziaria Netta	(4.291.195)	(6.208.514)
Patrimonio Netto	(8.057.611)	(8.111.468)
Totale Fonti e PN	(12.348.806)	(14.319.981)

- La Società si caratterizza per investimenti orientati allo sviluppo e alla creazione di valore attraverso la continua implementazione del **Campus tecnologico**, il cui sviluppo è riflesso nelle immobilizzazioni materiali.
- La voce **Altre Attività / (Passività)** accoglie categorie residuali quali i debiti verso dipendenti per retribuzioni e per oneri previdenziali, crediti e debiti di natura tributaria oltre ai ratei/risconti attivi e passivi.
- La Posizione Finanziaria Netta è pari a **4,3 €M**, in miglioramento rispetto a **6,2 €M** al 31 dicembre 2022 per effetto di una miglior gestione dei flussi di cassa provenienti dalla gestione operativa positiva.
- Al 30 giugno 2023, il **patrimonio netto** di Reti ammonta a **8 €M**.



IR Team

Reti

Bruno Paneghini
IR Manager
ir@reti.it