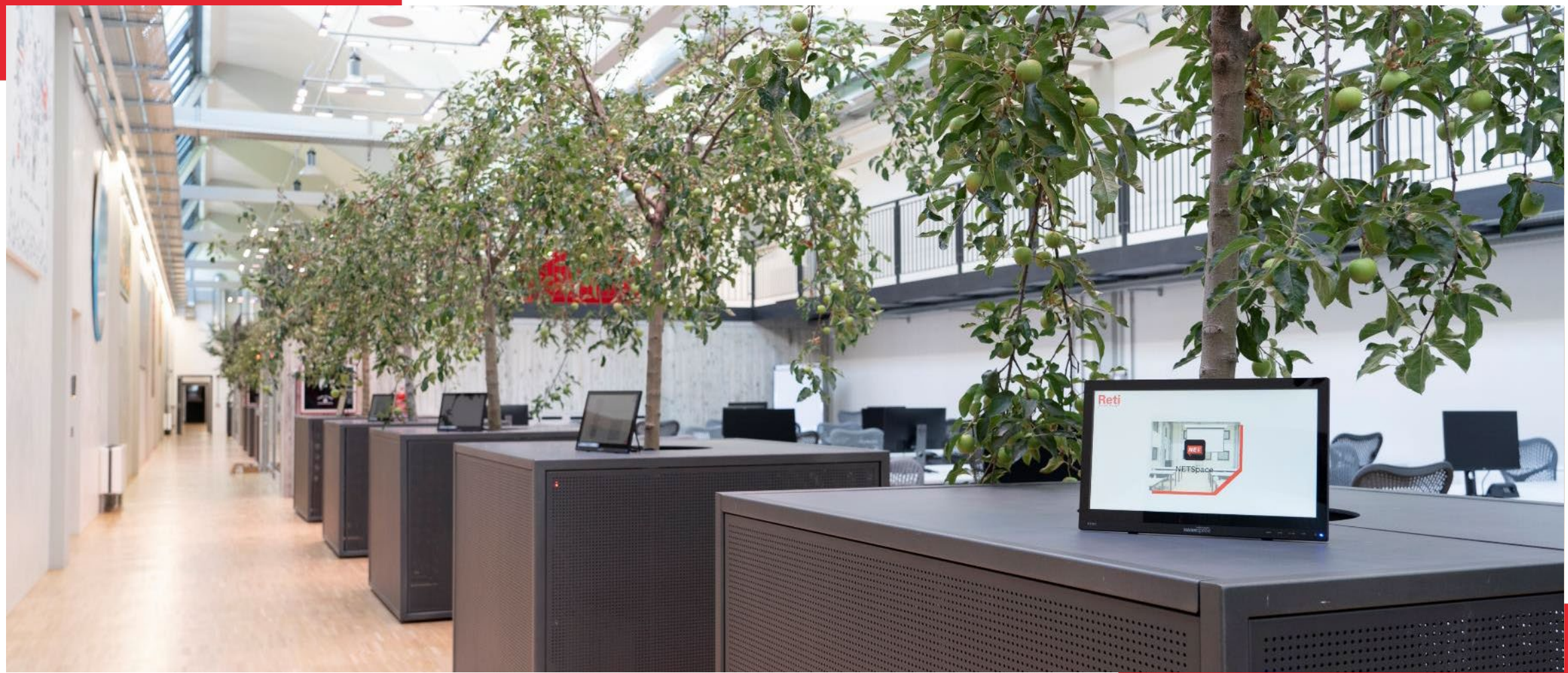
PRESENTAZIONE RETI



Reti
Società Benefit

Connecting technology,
people and ideas

Financial Highlights 2023A

Financial Key indicators

VALORE PRODUZIONE

30,93 MLN

In continua crescita

EBITDA MARGIN

11,31 %

In crescita

IFN

3,98 MLN

Trend in continua decrescita

DIVIDENDI €/AZIONE

0,058

Reti Società Benefit

Reti Società Benefit

RETI SPA

TRA I PRINCIPALI PLAYER ITALIANI NELL'IT CONSULTING

- RETI, **Società Benefit** e **B-Corp**, è tra **i principali player italiani nel settore dell'IT Consulting**, specializzata nei servizi di **System Integration**, supporta **Mid & Large Corporate** nella trasformazione digitale per competere in scenari sempre più globali.

AMPIA GAMMA DI SERVIZI ED ELEVATE COMPETENZE NELLE KET

- RETI offre servizi di **IT Solutions, Business Consulting** e **Managed Service Provider** realizzati attraverso le principali **Key Enabling Technologies** (KET): Cyber Security, Big Data & Analytics e AI, IoT, Cloud.
- Oltre **350 professionisti** altamente qualificati impiegati con CCNL commercio.

CAMPUS DI PROPRIETÀ COME ASSET STRATEGICO

- **Costante attività di Innovazione, Formazione e scouting tecnologico** che si concretizza nel «**Campus**», il laboratorio interno di 20.000 mq diviso in **6 Centri di competenza, asset strategico** che permette alla Società di essere altamente competitiva, proponendo **soluzioni innovative** sul mercato dell'IT Consulting.

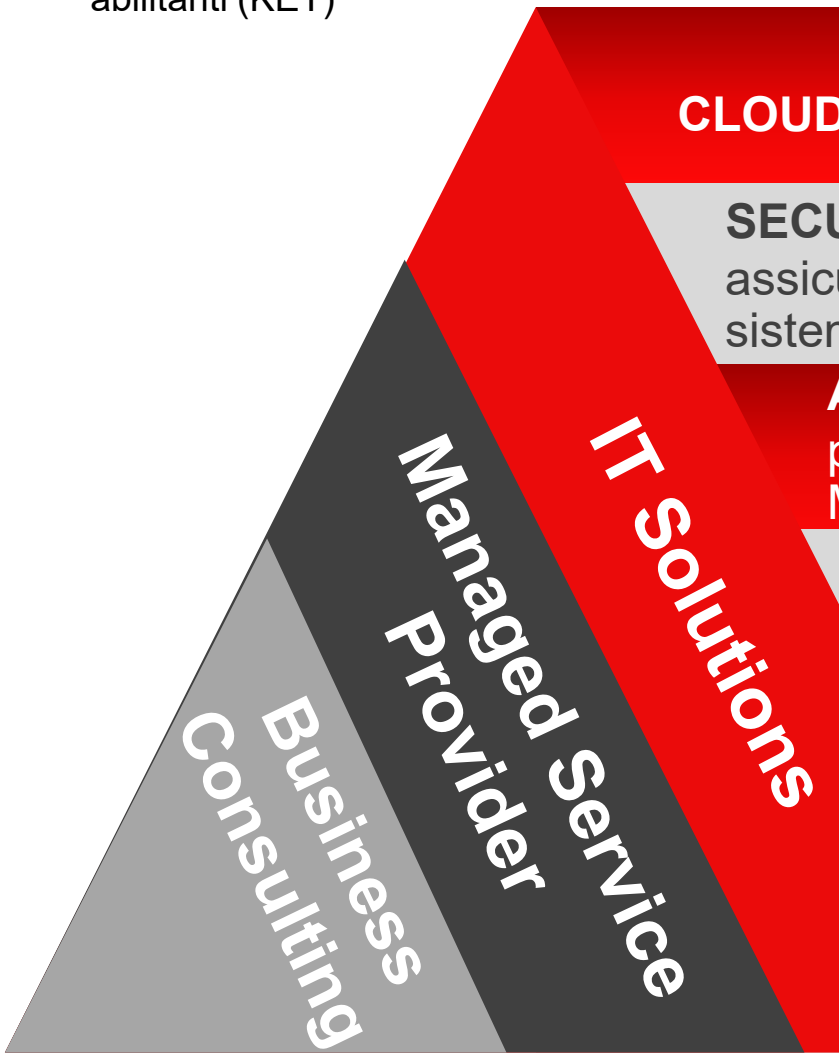
CONSOLIDATO PORTAFOGLIO CLIENTI E PARTNERSHIP DI LUNGA DURATA

- Oltre **100 clienti altamente fidelizzati Mid & Large enterprise** principalmente operanti nei settori **«IT spending»** quali **BFSI, IT, Telco e Manufacturing**.
- Consolidate **partnership** di lunga durata con i principali IT Vendor internazionali (**Microsoft – golden partnership**, Apple, Cisco, Oracle, ecc.).

Reti
Società Benefit

CAMPUS: Linee di Business e Centri di Competenza

Con i centri di competenza dell'**innovazione IT**, RETI studia soluzioni che permettono di **guidare i propri clienti** nella **Digital Transformation** del business. I centri si caratterizzano per una **trasversalità e complementarietà tra le diverse attività** della Società grazie alle tecnologie abilitanti (KET)



CLOUD: Realizzazione di progetti di migrazione e sviluppo su Cloud — 01

SECURITY e IDENTITY: Protezione dei sistemi e dei «processi critici», assicurando disponibilità, integrità e riservatezza. Oltre all'integrazione di sistemi di gestione delle identità. — 02

AI: Integrare l'AI nei processi aziendali esistenti, sviluppando soluzioni personalizzate per l'ottimizzazione e l'analisi predittiva. Integrazione di MS Copilot e implementazione di soluzioni basate su ChatGPT. — 03

BUSINESS CONSULTING: Specialisti in ambito Project Management e Business Analysis, che raccomandano soluzioni organizzative e di processo per raggiungere gli obiettivi strategici. — 04

BI: Sviluppo di soluzioni per la trasformazione ad azienda «data driven». Progettazione e implementazione di soluzioni per l'analisi dei dati aziendali e lo sviluppo di report e dashboard. — 05

MSP: Servizio su misura, affidabile, scalabile e personalizzato, per la gestione e manutenzione sia delle infrastrutture IT sia delle applicazioni. — 06

Reti
Società Benefit

Partnership con i principali operatori del mondo IT

L'elevata professionalità di RETI è riconosciuta anche dai maggiori player del mondo IT con i quali la Società vanta partnership di alto livello da diversi anni

Microsoft Solutions Partner
Digital & App Innovation
Azure

Microsoft Solutions Partner
Data & AI
Azure

Microsoft Solutions Partner
Infrastructure
Azure

Microsoft Solutions Partner
Modern Work

Microsoft Solutions Partner
Security

ATLASSIAN Gold Solution Partner

ICONICS
Make the Invisible Visible™

DELL Technologies GOLD PARTNER

CONDECO by eptura

Sophos Gold Partner

exabeam

ONE IDENTITY by Quest
Silver Partner

CYBEROO

ivanti

Red Hat

CISCO Partner
Premier Integrator

proofpoint.
Core Partner

TeamSystem
System Integrator

citrix
Partner
Silver
Solution Advisor

Google Cloud Partner

Clusit

peplink
Certified Partner

INITIAL wallix
ACCREDITED PARTNER

expert.ai

Qlik

FORTINET

whatfix

Classificato come

«Modello» Reti

Reti ottiene l'**eccellenza tecnologica** e gli alti livelli di **qualità** che gli vengono **riconosciuti dal mercato** grazie alla capacità di unire in maniera virtuosa e strutturata:

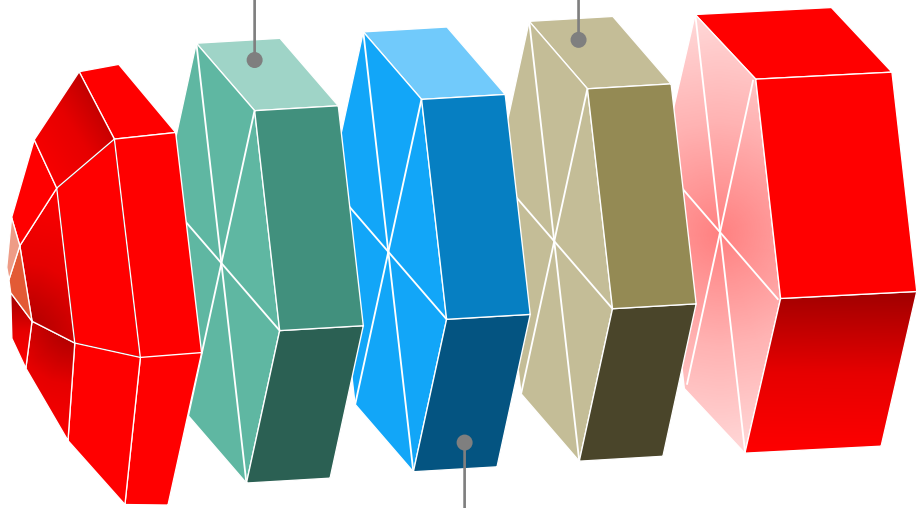
1. La scelta delle **tecnologie**
2. La **formazione** continua del personale
3. Il **Campus Tecnologico** dove nasce l'innovazione

Reti
Società Benefit

Campus Tecnologico
(ambienti e laboratori per la prototipazione, collaborazione, cooperazione e networking)

01

03 **Partnership Tecnologiche**



Academy
(aggiornamento professionale e formazione)

02

Our Model

Reti
Società Benefit

Approccio ESG
e B Corporation Certificata

Certificazione B Corporation

Reti è la prima emittente italiana quotata ad avere ottenuto la prestigiosa certificazione: un traguardo importante per la Società che promuove l'innovazione IT sostenibile.

BEST FOR THE WORLD™ IN AMBITO GOVERNANCE

I processi interni, le competenze ben delineate, la trasparenza dei flussi, il coinvolgimento del management e degli stakeholder sono alcuni degli elementi che hanno contraddistinto Reti nel panorama internazionale delle B Corp

Reti continuerà inoltre:

- ad ampliare il proprio team di professionisti inserendo **nel 2024 nuovi NETworker** in ambito Cloud, Big Data, Artificial Intelligence e Cybersecurity.
- la promozione della parità di genere impegnandosi ad **aumentare la percentuale di donne presenti in azienda**.

Strategia

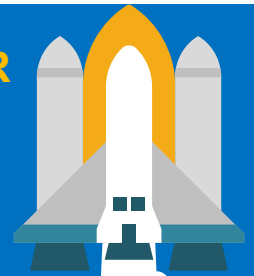
AMPLIAMENTO E POTENZIAMENTO DEL CAMPUS PER MANTENERE UN TIME-TO-MARKET COMPETITIVO

- **Sviluppo** del **Learning Provider proprietario** (**RETI Academy**) che offre seminari, laboratori per l'apprendimento e percorsi formativi esperienziali in ambito tecnico e manageriale
- **Sviluppo** dei **processi** legati alle fasi di prototipazione delle **soluzioni tecnologiche *tailor made***
- **Ottimizzazione** dei processi inerenti gli **stress test**, il **collaudo** e la delivery delle soluzioni implementate
- Ampliamento di **nuovi laboratori** e sviluppo di **ambienti ecosostenibili** e flessibili che rispondano sempre più velocemente alle rapidissime mutazioni del modo di lavorare
- Creazione di un **network** che favorisca la collaborazione e cooperazione di tutti gli **stakeholder** dell'ecosistema RETI: **dipendenti, partner, clienti** e **territorio**

INVESTIMENTI NEL PERSONALE (RECRUITING, RETENTION)

- Attività finalizzate al ***recruiting*** di personale specializzato nei **6 centri di competenza**. La ***retention*** del personale è strettamente collegata allo sviluppo di specifiche iniziative a carico della Società a beneficio dei dipendenti (formazione di carattere tecnico/manageriale, partecipazione a percorsi volti al raggiungimento di certificazioni internazionali, welfare aziendale, sistema retributivo premiante).

M&A



SVILUPPO STRATEGIE ESG

- **Aumentare il** proprio **impatto positivo sociale e culturale** (attività di formazione ed eventi divulgativi) e nei confronti **dei clienti** creando prodotti e servizi innovativi e sostenibili
- **Favorire** lo sviluppo professionale e personale nel rispetto del ***work life balance*** creando un ambiente di lavoro idoneo ad alimentare lo sviluppo di competenze
- **Minimizzare** l'utilizzo di risorse e le **emissioni**

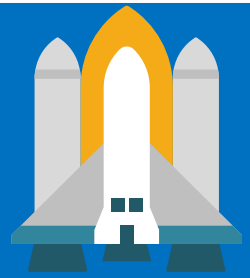
SCOUTING DI NUOVE PARTNERSHIP STRATEGICHE

- **Scouting di nuove partnership strategiche** con i **principali player del settore IT** con l'obiettivo di individuare e applicare nuove soluzioni tecnologiche, al fine di garantire un'offerta sempre all'avanguardia

POTENZIAMENTO FORZA VENDITA INTERNA

- Introduzione di nuove figure dedicate all'esclusiva **attività di Sales**, che affiancheranno le attuali risorse tecniche già coinvolte nelle attività di vendita, attraverso l'adozione di nuove modalità di proposizione dell'offerta.

Ingresso in C.NExT: Opportunità per Reti



Ingresso nel capitale di C.NExT (al 27 ottobre 2023 quota di partecipazione pari al 11,36%,), attraverso l'adesione all'aumento di capitale deliberato dalla newco a capo del progetto per lo sviluppo di undici nuovi poli dell'innovazione sull'intero territorio nazionale più uno oltreconfine.

M&A

Osservatorio privilegiato all'interno del network costituito da centinaia di aziende dell'ecosistema C.NExT

Acquisizione Talenti

Presidio territoriale esteso offerto dagli innovation hub, per consolidare nuove relazioni con le principali istituzioni scolastiche e universitarie italiane

Partnership

Identificazione di nuove sinergie rivolte a business diversificati grazie alla realizzazione di nuove partnership territoriali

Nuove opportunità di Business

Implementazione di nuovi progetti di business presso nuove aree geografiche

Classificat
RISERVATO

Il mercato digitale: quadro generale

Valore del mercato digitale in Italia nel 2022:

77,085
Mld di euro

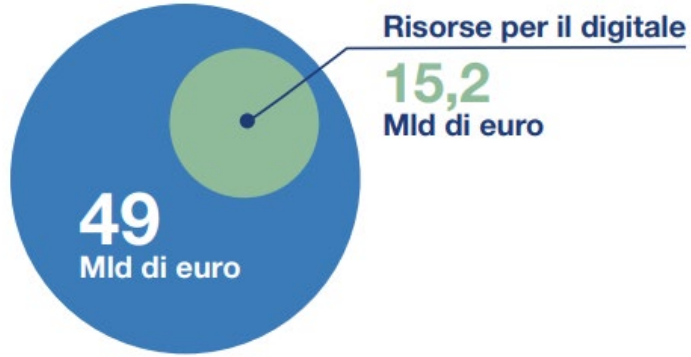
Settori che hanno registrato la crescita maggiore:

- Servizi ICT + 8,5%
- Contenuti e pubblicità digitale + 6,3%
- Software e Soluzioni ICT + 6,2%

Stima della crescita media annua del mercato digitale nel periodo 2022-2026:

+4,5%

Risorse stanziate dal PNRR:



Tra il 2022 e il 2026, aziende e istituzioni investiranno principalmente nei seguenti Digital Enabler e Transformer:

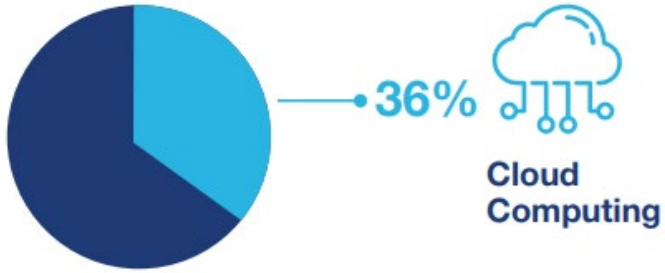
- Cloud Computing
- Cybersecurity
- Big Data Management

Fonte «Il Digitale in Italia 2023 – Mercati, Dinamiche, Policy», Anitec – Assinform / NetConsulting cube, Giugno 2023

Classificato come
RISERVATO

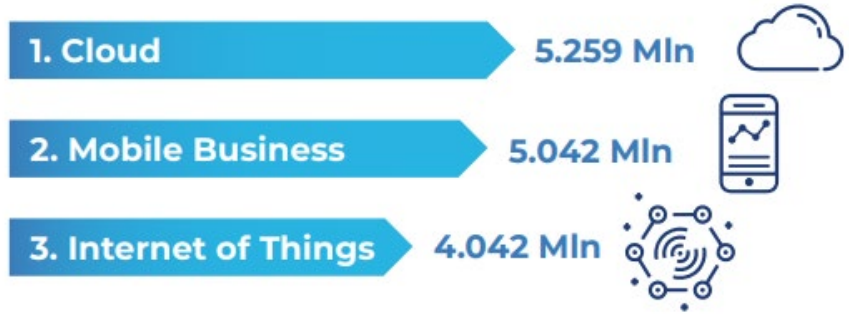
Il mercato digitale: tecnologie

Mercato dei Servizi ICT:

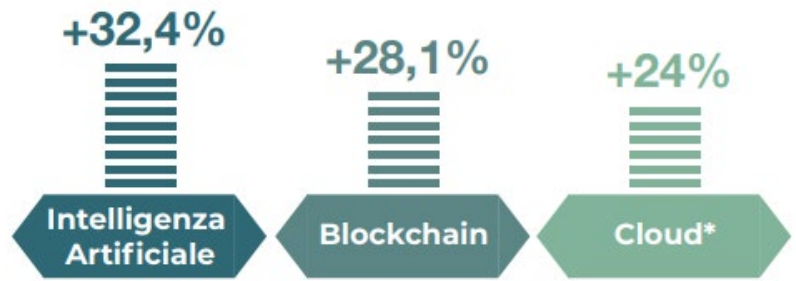


Benefici del Cloud Computing:

Valore assoluto mercato Digital Enabler:



Crescita nel 2022 dei Digital Enabler:



*Public e Hybrid cloud

Servizi TLC:

Fonte «Il Digitale in Italia 2023 – Mercati, Dinamiche, Policy», Anitec – Assinform / NetConsulting cube, Giugno 2023

Classificato come
RISERVATO

Business Key Facts

ASSICURAZIONE
Nuovo motore di calcolo

IT SOLUTIONS

Sviluppo Software

Il progetto realizzato da Reti semplifica e rende più efficiente l'operato del Risk Officer dell'azienda cliente e sostituisce interamente il sistema precedente integrandosi nella piattaforma di gestione dei motori di calcolo e di data quality anch'essa sviluppata da Reti.
La nuova soluzione ha lo scopo di migliorare in modo significativo le performance dell'algoritmo di calcolo e l'eliminazione del lock-in di prodotto garantendo modularità e facilità nella produzione dei risultati.

2023

Davines

IT SOLUTIONS

Sviluppo Software

Implementazione in cloud della soluzione Atlassian Jira Sofware, suite innovativa che risponde alle necessità di pianificazione, tracking e gestione dei progetti espresse dall'azienda cliente.
Le competenze di Reti sono un contributo indispensabile per l'adozione della piattaforma che aiuterà a migliorare le attività di circa duecento risorse dell'azienda, favorendo la gestione del lavoro e l'interazione tra i diversi team, rendendo di conseguenza più efficienti i processi e contribuendo dunque alla sostenibilità dell'azienda.

2023

AMPLIFON

IT SOLUTIONS

Infrastructure

Reti supporta Amplifon Italia per implementare la connettività del nuovo headquarter all'interno del business district Symbiosis a Milano. In particolare è stata implementata la connettività per tutti gli utenti dell'headquarter di Amplifon Italia, attraverso l'analisi e il design degli ambienti di telecomunicazione, la relativa realizzazione e il coordinamento dei fornitori e degli stakeholder coinvolti. Inoltre, Reti ha contribuito al progetto di rinnovo dell'infrastruttura Telco nel magazzino di Amplifon Italia ad Assago.

2023

AUTOMOTIVE

IT SOLUTIONS

Infrastructure

Reti supporta un'azienda leader nel settore delle componenti automobilistiche con le attività di assistenza sistemistica.

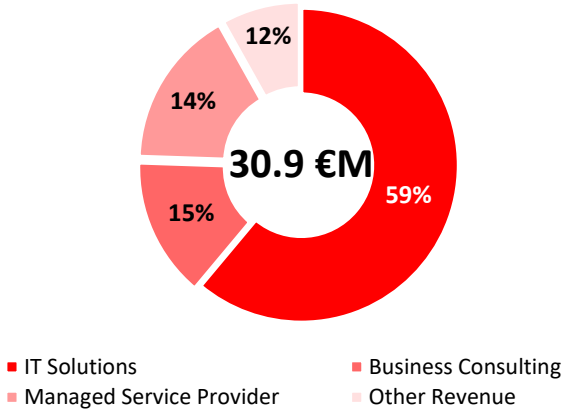
I professionisti di Reti, grazie alle proprie competenze e know-how, hanno lavorato con l'obiettivo di contribuire a gestire e mantenere in modo efficiente la piattaforma di lavoro digitale messa a disposizione degli utenti.

Le attività riguardano sia le operazioni quotidiane necessarie al corretto funzionamento dell'ambiente sia eventuali nuove implementazioni.

2023

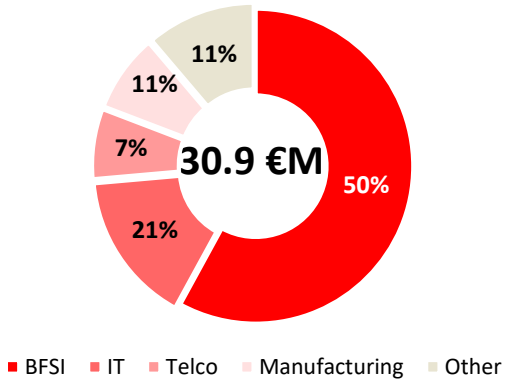
Breakdown ricavi 2023A

LINEA DI BUSINESS



Linee di Business	Euro'000	2023A	Inc.%	2022A	Inc.%
	IT Solutions	18.244	59%	16.593	60%
	Managed Service Provider	4.477	15%	4.090	15%
	Business Consulting	4.340	14%	3.683	13%
	Ricavi Accessori	3.822	12%	3.436	12%
	Ricavi delle vendite e delle prestazioni	30.883	100%	27.802	100%

INDUSTRY



Industry	Euro'000	2023A	Inc.%	2022A	Inc.%
	BFSI	15.436	50%	15.916	57%
	IT	6.420	21%	4.848	17%
	Telco	2.044	7%	1.562	6%
	Manufacturing	3.417	11%	2.257	8%
	Other	3.566	11%	3.219	12%
	Ricavi delle vendite e delle prestazioni	30.883	100%	27.802	100%

Fonte: Elaborazioni del Management su dati societari

Conto Economico 2023A

Conto Economico	31/12/2023	31/12/2022
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	30.883.392	27.802.362
Incremento di immobilizzazioni per lavori interni	42.029	8.422
Valore della produzione	**30.925.421**	**27.810.785**
Costi per materie prime e merci	(2.145.681)	(2.325.826)
Costi per servizi	(5.367.036)	(4.324.526)
Costi per godimento beni di terzi	(578.233)	(476.491)
Valore aggiunto aziendale	22.834.471	20.683.942
Costi per il personale	(19.336.170)	(17.744.808)
Margine operativo lordo (EBITDA)	**3.498.301**	**2.939.134**
Margine operativo lordo (EBITDA)%	*11,31%*	*10,57%*
Amm.to immobilizzazioni immateriali	(254.891)	(244.685)
Amm.to immobilizzazioni materiali	(926.538)	(933.232)
Accantonamenti e svalutazioni	(48.346)	(51.519)
Risultato operativo (EBIT)	**2.268.526**	**1.709.698**
Proventi/(Oneri) finanziari	(242.940)	(268.680)
Rettifiche di valore di att. e pass. finanziarie	44.480	-
Risultato area finanziaria	(198.459)	(268.680)
Altri ricavi e proventi	309.026	269.554
Oneri diversi di gestione	(255.617)	(224.535)
Risultato area accessoria	53.409	45.019
Risultato ante-imposte (EBT)	**2.123.475**	**1.486.037**
Imposte d'esercizio	(656.333)	(505.302)
Risultato netto di esercizio	**1.467.142**	**980.735**

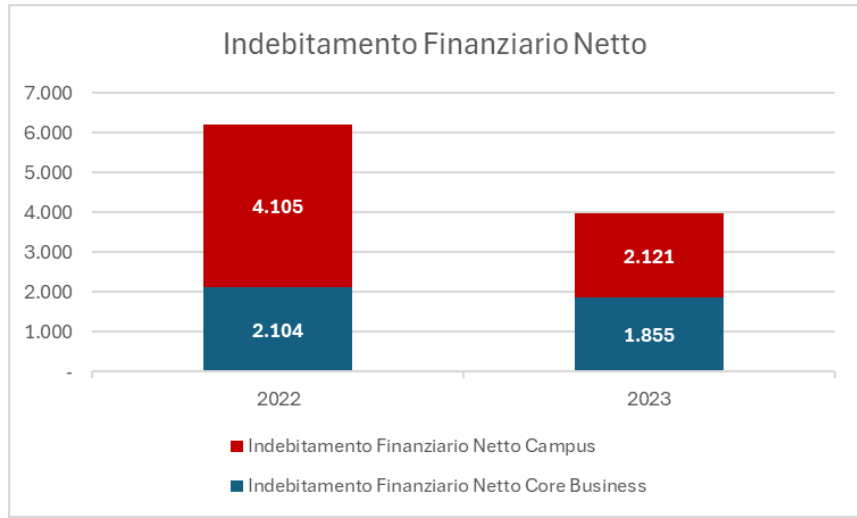
- Il **VdP** pari a **30,9 €M** è in crescita del +11**%** rispetto al 31 dicembre 2022 trainato dalle linee IT Solutions e Managed Service Provider.
- L'**EBITDA** ammonta a **3,5 €M** con una crescita del **19%** rispetto al periodo precedente, pari a un **Ebitda Margin del 11,31%** (10,57% al 31 dicembre 2022) per effetto dell'incremento del Valore della produzione e dell'ottimizzazione della gestione dei progetti.
- Si evidenzia un incremento del costo del personale, pari a **19,3 €M** rispetto a **17,7 €M** al 31 dicembre 2022, a fronte delle nuove assunzioni effettuate.
- L'ammontare degli ammortamenti, pari **a 1,2€M**, è direttamente correlato agli **investimenti** realizzati dalla Società.
- L'**Ebit** ammonta a **2,3 €M** pari al 7% del VdP con una crescita del **33%** rispetto al 31 dicembre 2022.

Fonte: Bilancio d'esercizio al 31 dicembre 2023

Stato patrimoniale riclassificato 2023A

STATO PATRIMONIALE	31/12/2023	31/12/2022
Immobilizzazioni immateriali	299.614	511.897
Immobilizzazioni materiali	21.146.995	20.525.972
Immobilizzazioni finanziarie	420.052	220.295
Attivo fisso	**21.866.661**	**21.258.164**
Rimanenze di magazzino	-	
Crediti commerciali	9.359.582	10.042.373
Debiti commerciali	(2.315.379)	(1.471.503)
Acconti	-	-
Capitale circolante commerciale	**7.044.204**	**8.570.870**
Crediti tributari	125.537	30.469
Crediti verso altri	47.178	40.209
Ratei e risconti attivi	501.995	399.672
Totale crediti	*674.711*	*470.349*
Debiti tributari	(573.776)	(737.958)
Debiti previdenziali	(1.131.142)	(1.065.990)
Debiti diversi	(2.604.886)	(2.336.908)
Ratei e risconti passivi	(7.993.254)	(7.728.198)
Totale debiti	*(12.303.057)*	*(11.869.053)*
Capitale circolante netto	**(4.584.143)**	**(2.827.835)**
Capitale investito lordo	**17.282.518**	**18.430.329**
Fondo TFR	(4.582.804)	(4.110.348)
Capitale investito netto	**12.699.714**	**14.319.981**
Debiti verso altri finanziatori	-	-
Debiti verso banche a medio-lungo termine	(1.000.731)	(2.080.232)
Debiti verso banche a breve termine	(5.184.968)	(6.469.091)
Totale debiti finanziari	(6.185.699)	(8.549.323)
Disponibilità liquide	1.293.650	1.512.481
Attività finanziarie non immobilizzate	915.933	828.328
Indebitamento Finanziario Netto	**(3.976.116)**	**(6.208.514)**
Patrimonio Netto	(8.723.597)	(8.111.468)
Totale Fonti e PN	(12.699.713)	(14.319.981)

- La Società si caratterizza per investimenti orientati allo sviluppo e alla creazione di valore attraverso la continua implementazione del **Campus tecnologico**, il cui sviluppo è riflesso nelle immobilizzazioni materiali.
- L' Indebitamento Finanziario Netto è pari a **3,98 €M**, in miglioramento rispetto a **6,21 €M** al 31 dicembre 2022 per effetto di una miglior gestione dei flussi di cassa provenienti dalla gestione operativa positiva.



- Al 31 dicembre 2023, il **patrimonio netto** di Reti ammonta a **8,72 €M.**

Fonte: Bilancio d'esercizio al 31 dicembre 2023

IR Team

Reti

Bruno Paneghini
IR Manager
ir@reti.it

Reti
Società Benefit