Reti
Società Benefit

Presentazione Reti

Financial Highlights 2024A

Financial Key indicators

VALORE PRODUZIONE

32,29 MLN

In continua crescita +4%

EBITDA MARGIN

10,87%

In linea

IFN

3,71 MLN

Trend in continua decrescita

Reti Società Benefit

DIVIDENDI €/AZIONE

0,058

RETI SPA

TRA I PRINCIPALI PLAYER ITALIANI NELL'IT CONSULTING

- RETI, **Società Benefit**, è tra **i principali player italiani nel settore dell'IT Consulting**, specializzata nei servizi di **System Integration**, supporta **Mid & Large Corporate** nella trasformazione digitale per competere in scenari sempre più globali.

AMPIA GAMMA DI SERVIZI ED ELEVATE COMPETENZE NELLE KET

- RETI offre servizi di **IT Solutions, Business Consulting** e **Managed Service Provider** realizzati attraverso le principali **Key Enabling Technologies** (KET): Cyber Security, Big Data & Analytics e AI, IoT, Cloud.
- Oltre **350 professionisti** altamente qualificati impiegati con CCNL commercio.

CAMPUS DI PROPRIETÀ COME ASSET STRATEGICO

- **Costante attività di Innovazione, Formazione e scouting tecnologico** che si concretizza nel «**Campus**», il laboratorio interno di 20.000 mq diviso in **Centri di competenza, asset strategico** che permette alla Società di essere altamente competitiva, proponendo **soluzioni innovative** sul mercato dell'IT Consulting.

CONSOLIDATO PORTAFOGLIO CLIENTI E PARTNERSHIP DI LUNGA DURATA

- Oltre **160 clienti altamente fidelizzati Mid & Large enterprise** principalmente operanti nei settori **«IT spending»** quali **BFSI, IT, Telco e Manufacturing**.
- Consolidate **partnership** di lunga durata con i principali IT Vendor internazionali (**Microsoft** Cisco, Sophos, ecc.).

CAMPUS: Linee di Business e Centri di Competenza

Con i centri di competenza dell'**innovazione IT**, RETI studia soluzioni che permettono di **guidare i propri clienti** nella **Digital Transformation** del business. I centri si caratterizzano per una **trasversalità e complementarietà tra le diverse attività** della Società grazie alle tecnologie abilitanti (KET)

CLOUD: Realizzazione di progetti di migrazione e sviluppo su Cloud — 01

SECURITY e IDENTITY: Protezione dei sistemi e dei «processi critici», assicurando disponibilità, integrità e riservatezza. Oltre all'integrazione di sistemi di gestione delle identità. — 02

AI: Integrare l'AI nei processi aziendali esistenti, sviluppando soluzioni personalizzate per l'ottimizzazione e l'analisi predittiva. Integrazione di MS Copilot e implementazione di soluzioni basate su ChatGPT. — 03

BUSINESS CONSULTING: Specialisti in ambito Project Management e Business Analysis, che raccomandano soluzioni organizzative e di processo per raggiungere gli obiettivi strategici. — 04

BI: Sviluppo di soluzioni per la trasformazione ad azienda «data driven». Progettazione e implementazione di soluzioni per l'analisi dei dati aziendali e lo sviluppo di report e dashboard. — 05

MSP: Servizio su misura, affidabile, scalabile e personalizzato, per la gestione e manutenzione sia delle infrastrutture IT sia delle applicazioni. — 06

Partnership con i principali operatori del mondo IT

L'elevata professionalità di RETI è riconosciuta anche dai maggiori player del mondo IT con i quali la Società vanta partnership di alto livello da diversi anni

Microsoft Solutions Partner
Digital & App Innovation
Azure

Microsoft Solutions Partner
Data & AI
Azure

Microsoft Solutions Partner
Infrastructure
Azure

Microsoft Solutions Partner
Modern Work

Microsoft Solutions Partner
Security

ATLASSIAN Gold Solution Partner

ICONICS
Make the Invisible Visible™

DELL Technologies
GOLD PARTNER

CONDECO by eptura

Sophos Gold Partner

exabeam

ONE IDENTITY by Quest
Silver+ Partner

CYBEROO

ivanti

Red Hat

CISCO Partner
Premier Integrator

proofpoint.
Core Partner

TeamSystem
System Integrator

citrix
Partner
Silver
Solution Advisor

Google Cloud Partner

Clusit

peplink
Certified Partner

INITIAL wallix
ACCREDITED PARTNER

expert.ai

Qlik

FORTINET

whatfix

«Modello» Reti

Reti ottiene l'**eccellenza tecnologica** e gli alti livelli di **qualità** che gli vengono **riconosciuti dal mercato** grazie alla capacità di unire in maniera virtuosa e strutturata:

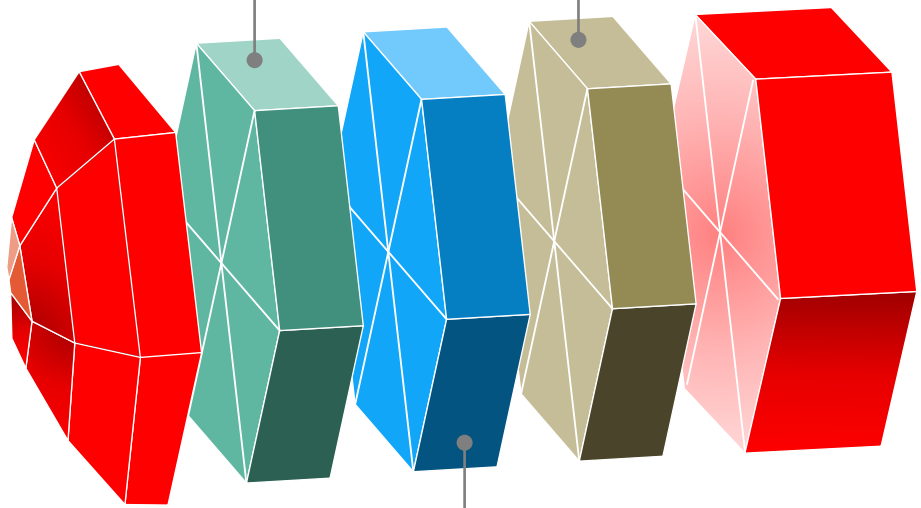
1. La scelta delle **tecnologie**
2. La **formazione** continua del personale
3. Il **Campus Tecnologico** dove nasce l'innovazione

Reti
Società Benefit

Campus Tecnologico
(ambienti e laboratori per la prototipazione, collaborazione, cooperazione e networking)

01

03 **Partnership Tecnologiche**



Academy
(aggiornamento professionale e formazione)

02

Our Model

INVESTIMENTI GenAI

STEP

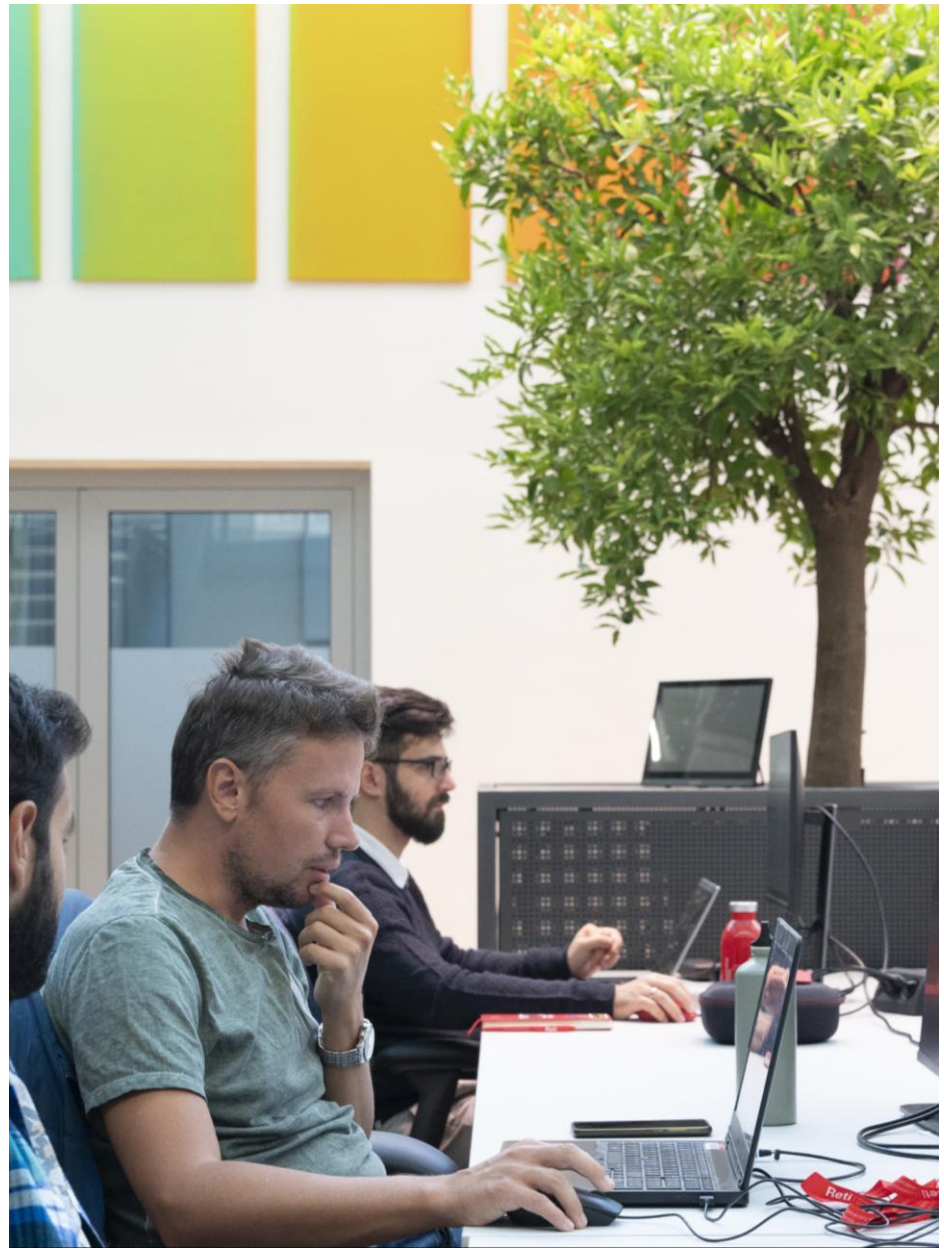
Investimento In xAI

xAI, società di diritto statunitense guidata da Elon Musk è una start-up che lavora allo sviluppo dell'intelligenza artificiale per accelerare la scoperta scientifica umana.

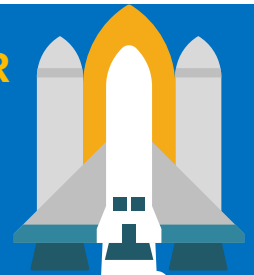
STEP

Investimento in Anthropic

Amazon investe in Anthropic con l’obiettivo di portare sul mercato un tool AI migliore e più avanzato rispetto a ChatGPT e Google Gemini da utilizzare in sinergia con l’infrastruttura di AWS



Strategia



AMPLIAMENTO E POTENZIAMENTO DEL CAMPUS PER MANTENERE UN TIME-TO-MARKET COMPETITIVO

- **Sviluppo** del **Learning Provider proprietario** (**RETI Academy**) che offre seminari, laboratori per l'apprendimento e percorsi formativi esperienziali in ambito tecnico e manageriale
- **Sviluppo** dei **processi** legati alle fasi di prototipazione delle **soluzioni tecnologiche *tailor made***
- **Ottimizzazione** dei processi inerenti gli **stress test**, il **collaudo** e la delivery delle soluzioni implementate
- Ampliamento di **nuovi laboratori** e sviluppo di **ambienti ecosostenibili** e flessibili che rispondano sempre più velocemente alle rapidissime mutazioni del modo di lavorare
- Creazione di un **network** che favorisca la collaborazione e cooperazione di tutti gli **stakeholder** dell'ecosistema RETI: **dipendenti, partner, clienti** e **territorio**

INVESTIMENTI NEL PERSONALE (RECRUITING, RETENTION)

- Attività finalizzate al ***recruiting*** di personale specializzato nei **6 centri di competenza**. La ***retention*** del personale è strettamente collegata allo sviluppo di specifiche iniziative a carico della Società a beneficio dei dipendenti (formazione di carattere tecnico/manageriale, partecipazione a percorsi volti al raggiungimento di certificazioni internazionali, welfare aziendale, sistema retributivo premiante).

M&A

SVILUPPO STRATEGIE ESG

- **Aumentare i**l proprio **impatto positivo sociale e culturale** (attività di formazione ed eventi divulgativi) e nei confronti **dei clienti** creando prodotti e servizi innovativi e sostenibili
- **Favorire** lo sviluppo professionale e personale nel rispetto del ***work life balance*** creando un ambiente di lavoro idoneo ad alimentare lo sviluppo di competenze
- **Minimizzare** l'utilizzo di risorse e le **emissioni**

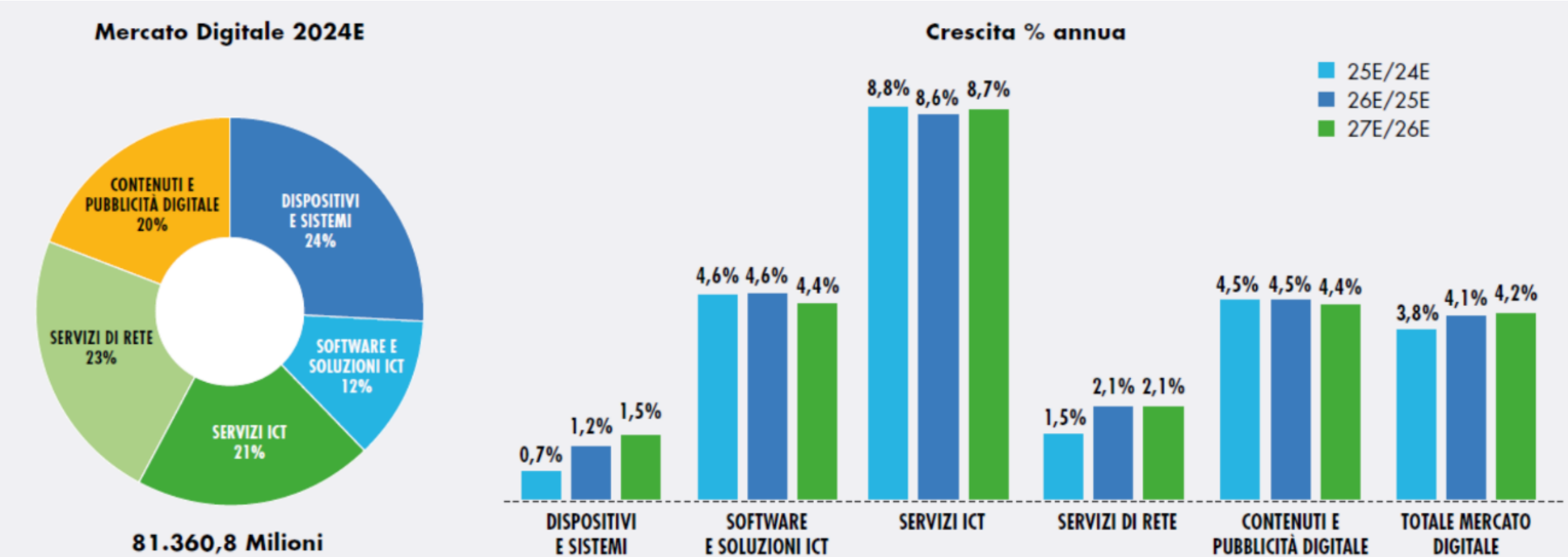
SCOUTING DI NUOVE PARTNERSHIP STRATEGICHE

- **Scouting di nuove partnership strategiche** con i **principali player del settore IT** con l'obiettivo di individuare e applicare nuove soluzioni tecnologiche, al fine di garantire un'offerta sempre all'avanguardia

POTENZIAMENTO FORZA VENDITA INTERNA

- Introduzione di nuove figure dedicate all'esclusiva **attività di Sales**, che affiancheranno le attuali risorse tecniche già coinvolte nelle attività di vendita, attraverso l'adozione di nuove modalità di proposizione dell'offerta.

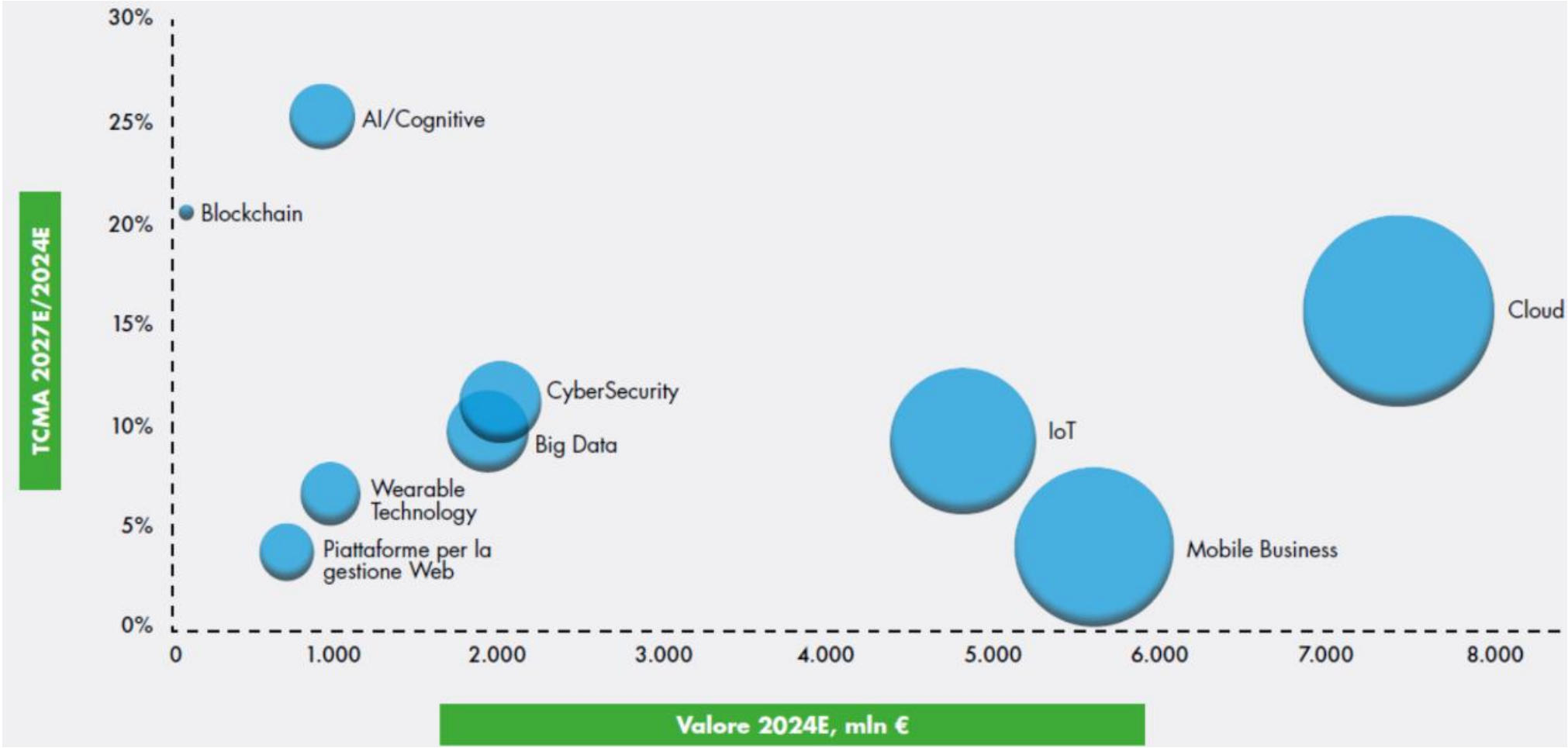
Il mercato digitale in Italia, previsioni 2024E – 2027E



Fonte: NetConsulting Cube, Ottobre 2024

Da: Il Digitale in Italia 2024, Previsioni 2024-2027, Anitec-Assinform con la collaborazione di NetCounsulting Cube, Dicembre 2024

L’andamento dei Digital Enabler, 2024E – 2027E



Fonte: NetConsulting Cube, Ottobre 2024

Da: Il Digitale in Italia 2024, Previsioni 2024-2027, Anitec-Assinform con la collaborazione di NetCounsulting Cube, Dicembre 2024

Business Key Facts

MEDIA COMPANY

IT SOLUTIONS

Infrastructure

L'esigenza del cliente, grande media company, è stata quella di consolidare gli utenti di due country in un'unica architettura IT destinata ad accogliere gli strumenti di produttività office.
Era necessario configurare gli ambienti cloud e uniformare accessi e autenticazione alle applicazioni senza effettuare migrazioni ed evitando l'utilizzo di due account per ogni utente.
Reti ha realizzato con successo il progetto di integrazione della soluzione, che ha permesso a risorse anche geograficamente lontane di comunicare e lavorare on line in maniera continuativa ed efficace.

2024

FARMACEUTICA

IT SOLUTIONS

Infrastructure

Le attività hanno riguardato la realizzazione di un progetto strategico per la gestione delle identità digitali e degli accessi ai sistemi informatici di una importante azienda farmaceutica. In particolare, l'implementazione della soluzione di Identity and Access Management ha avuto focus su: centralizzazione e standardizzazione delle modalità di accesso degli utenti partendo dal sistema HR aziendale, censimento degli utenti delle filiali, mappatura del ciclo di vita degli account dei collaboratori esterni all'azienda, così da migliorare la sicurezza IT e il controllo degli accessi riducendo eventuali rischi associati.

2024

LEROY MERLIN

IT SOLUTIONS

Modern Workplace

Il progetto realizzato per Leroy Merlin è relativo all'adozione della soluzione Ivanti Neurons, basata su cloud, per ottimizzare la gestione e il monitoraggio dei device. L'implementazione iniziale prevedeva un POC "esteso" per gestire e monitorare circa un centinaio di dispositivi, con l'obiettivo di rilevare e segnalare tempestivamente eventuali anomalie grazie all'apertura automatica di ticket di supporto. I benefici ottenuti da questo POC, concentrati sull'automatizzazione dei processi, hanno portato Leroy Merlin a considerare di estendere l'uso di questa tecnologia a un numero molto più ampio di dispositivi, arrivando a coprire altre 900 unità.

2024

SETTORE INDUSTRIALE

IT SOLUTIONS

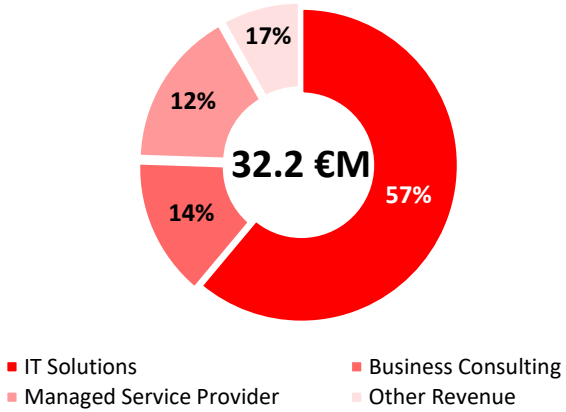
Business Intelligence

I professionisti Reti sono stati coinvolti da un cliente, azienda del settore industriale, per lo svolgimento di un progetto di business intelligence per aiutare l'organizzazione a trarre valore dai propri dati. Scoprendo informazioni dettagliate e attendibili, rendendole poi fruibili con strumenti avanzati di analisi e di creazione dashboard e report, è possibile sostenere al meglio le decisioni aziendali. Le attività svolte da Reti hanno quindi mirato a creare un modello dati centralizzato per organizzarli, gestirli e standardizzarli con la successiva connessione a un servizio di business intelligence per la visualizzazione di report interattivi, efficaci e impattanti.

2024

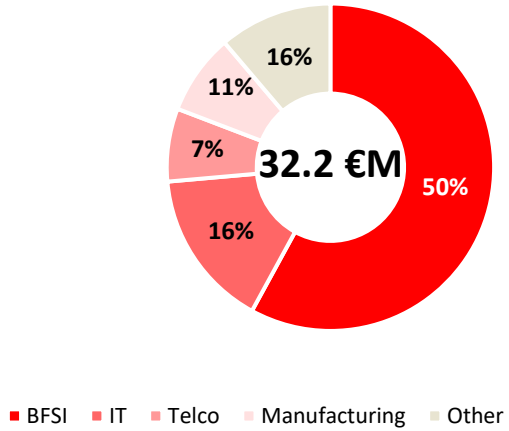
Breakdown ricavi 2024A

LINEA DI BUSINESS



Linee di Business	Euro'000	2024A	Inc.%	2023A	Inc.%
	IT Solutions	18.529	57%	18.244	59%
	Managed Service Provider	4.432	14%	4.477	15%
	Business Consulting	3.760	12%	4.340	14%
	Ricavi Accessori	5.527	17%	3.822	12%
	Ricavi delle vendite e delle prestazioni	32.248	100%	30.883	100%

INDUSTRY



Industry	Euro'000	2024A	Inc.%	2023A	Inc.%
	BFSI	16.000	50%	15.436	50%
	IT	5.111	16%	6.420	21%
	Telco	2.265	7%	2.044	7%
	Manufacturing	3.733	11%	3.417	11%
	Other	5.139	16%	3.566	11%
	Ricavi delle vendite e delle prestazioni	32.248	100%	30.883	100%

Fonte: Elaborazioni del Management su dati societari

Conto Economico 2024A

Conto Economico	31/12/2024	31/12/2023
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	32.248.422	30.883.392
Incremento di immobilizzazioni per lavori interni	43.129	42.029
Valore della produzione	**32.291.551**	**30.925.421**
Variazione rimanenze prime	90.694	-
Costi per materie prime e merci	(3.425.999)	(2.145.681)
Costi per servizi	(5.055.207)	(5.367.036)
Costi per godimento beni di terzi	(623.775)	(578.233)
Valore aggiunto aziendale	23.277.264	22.834.471
Costi per il personale	(19.767.012)	(19.336.170)
Margine operativo lordo (EBITDA)	**3.510.252**	**3.498.301**
Margine operativo lordo (EBITDA)%	*10,87%*	*11,31%*
Amm.to immobilizzazioni immateriali	(228.588)	(254.891)
Amm.to immobilizzazioni materiali	(940.747)	(926.538)
Accantonamenti e svalutazioni	-	(48.346)
Risultato operativo (EBIT)	**2.340.917**	**2.268.526**
Proventi/(Oneri) finanziari	(218.046)	(242.940)
Rettifiche di valore di att. e pass. finanziarie	(178.462)	44.480
Risultato area finanziaria	(396.508)	(198.459)
Altri ricavi e proventi	264.498	309.026
Oneri diversi di gestione	(270.980)	(255.617)
Risultato area accessoria	(6.482)	53.409
Risultato ante-imposte (EBT)	**1.937.928**	**2.123.475**
Imposte d'esercizio	(671.612)	(656.333)
Risultato netto di esercizio	**1.266.316**	**1.467.142**

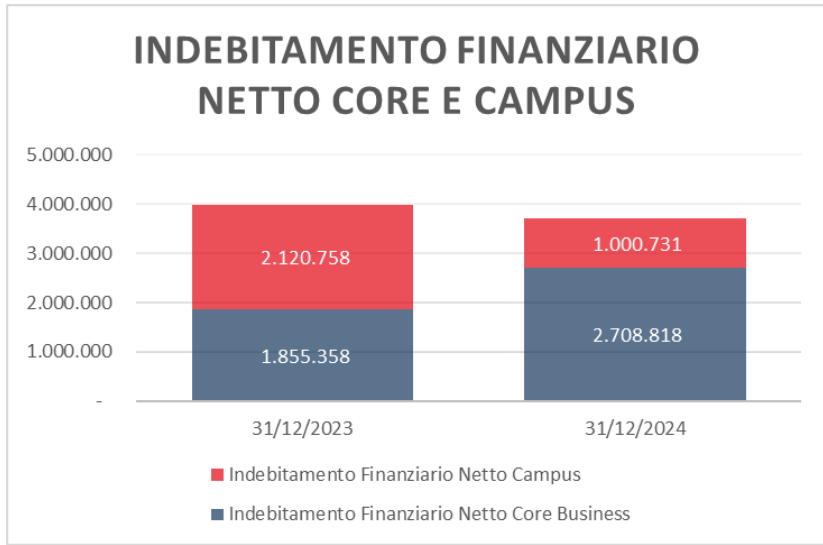
- Il **VdP** pari a **32,29 €M** è in crescita del +4% rispetto al 31 dicembre 2023 trainato dalla linea IT Solutions .
- L'**EBITDA** ammonta a **3,51 €M** in linea rispetto al periodo precedente, pari a un **Ebitda Margin del 10,87%**
- Si evidenzia un incremento del costo del personale, pari a **19,77 €M** rispetto a **19,34 €M** al 31 dicembre 2023,a fronte degli investimenti volti a fidelizzare le risorse.
- L'ammontare degli ammortamenti, pari **a 1,17€M**, è direttamente correlato agli **investimenti** realizzati dalla Società.
- L'**Ebit** ammonta a **2,34 €M** pari al 7% del VdP con una crescita del **33%** rispetto al 31 dicembre 2022.

Fonte: Bilancio d'esercizio al 31 dicembre 2024

Stato patrimoniale riclassificato 2024A

STATO PATRIMONIALE	31/12/2024	31/12/2023
Immobilizzazioni immateriali	71.026	299.614
Immobilizzazioni materiali	22.258.136	21.146.995
Immobilizzazioni finanziarie	353.633	420.052
Attivo fisso	**22.682.795**	**21.866.661**
Rimanenze di magazzino	90.694	-
Crediti commerciali	9.170.926	9.359.582
Debiti commerciali	(2.207.227)	(2.315.379)
Acconti	-	-
Capitale circolante commerciale	**7.054.393**	**7.044.204**
Crediti tributari	58.253	125.537
Crediti verso altri	99.513	47.178
Ratei e risconti attivi	488.414	501.995
Totale crediti	*646.180*	*674.711*
Debiti tributari	(819.348)	(573.776)
Debiti previdenziali	(1.153.933)	(1.131.142)
Debiti diversi	(2.485.995)	(2.604.886)
Ratei e risconti passivi	(8.281.201)	(7.993.254)
Totale debiti	*(12.740.477)*	*(12.303.057)*
Capitale circolante netto	**(5.039.903)**	**(4.584.143)**
Capitale investito lordo	**17.642.892**	**17.282.518**
Fondo TFR	(4.816.951)	(4.582.804)
Capitale investito netto	**12.825.941**	**12.699.714**
Debiti verso banche a medio-lungo termine	(407.145)	(1.000.731)
Debiti verso banche a breve termine	(5.219.914)	(5.184.968)
Totale debiti finanziari	(5.627.058)	(6.185.699)
Disponibilità liquide	1.072.660	1.293.650
Attività finanziarie non immobilizzate	844.850	915.933
Indebitamento Finanziario Netto	**(3.709.549)**	**(3.976.116)**
Patrimonio Netto	(9.116.392)	(8.723.597)
Totale Fonti e PN	(12.825.941)	(12.699.713)

- La Società si caratterizza per investimenti orientati allo sviluppo e alla creazione di valore attraverso la continua implementazione del **Campus tecnologico**, il cui sviluppo è riflesso nelle immobilizzazioni materiali.
- L' Indebitamento Finanziario Netto è pari a **3,71 €M**, in miglioramento rispetto a **3,98 €M** al 31 dicembre 2023 per effetto di una miglior gestione dei flussi di cassa provenienti dalla gestione operativa positiva.



- Al 31 dicembre 2024, il **patrimonio netto** di Reti ammonta a **9,12 €M.**

Fonte: Bilancio d'esercizio al 31 dicembre 2024

IR Team

Reti

Bruno Paneghini
IR Manager
ir@reti.it